



Groupe Banque TD
Présentation sur les résultats trimestriels
Deuxième trimestre de 2014

Jeudi 22 mai 2014

Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs



De temps à autre, la Banque fait des énoncés prospectifs, écrits et verbaux, y compris dans le présent document, d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou de la Securities and Exchange Commission des États-Unis et d'autres communications. En outre, des représentants de la Banque peuvent formuler verbalement des énoncés prospectifs aux analystes, aux investisseurs, aux médias et à d'autres personnes. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable du Canada et des États-Unis, notamment la loi des États-Unis intitulée Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Les énoncés prospectifs comprennent, entre autres, les énoncés figurant dans le présent document, dans le rapport de gestion du rapport annuel 2013 de la Banque à la rubrique « Sommaire et perspectives économiques » et, pour chacun de ses secteurs d'exploitation, aux rubriques « Perspectives et orientation pour 2014 », ainsi que dans d'autres énoncés concernant les objectifs et les priorités de la Banque pour 2014 et par la suite et les stratégies pour les atteindre, ainsi que le rendement financier prévu de la Banque. Les énoncés prospectifs se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes et expressions comme « croire », « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier » et « pouvoir » et de verbes au futur ou au conditionnel.

De par leur nature, ces énoncés obligent la Banque à formuler des hypothèses et sont assujettis à des risques et incertitudes, généraux ou spécifiques. Particulièrement du fait de l'incertitude quant à l'environnement physique et financier, à la conjoncture économique, au climat politique et au cadre réglementaire, ces risques et incertitudes – dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Banque et dont les répercussions peuvent être difficiles à prévoir – peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux avancés dans les énoncés prospectifs. Les facteurs de risque qui pourraient entraîner de tels écarts incluent les risques notamment de crédit, de marché (y compris les marchés des actions, des marchandises, de change et de taux d'intérêt), de liquidité, d'opération (y compris les risques liés à la technologie), d'atteinte à la réputation, d'assurance, de stratégie et de réglementation ainsi que les risques juridiques, environnementaux, liés à l'adéquation des capitaux propres et les autres risques. Ces facteurs de risque comprennent notamment la conjoncture économique et commerciale dans les régions où la Banque exerce ses activités; les interruptions ou attaques (y compris les cyberattaques) visant la technologie informatique, Internet, les systèmes d'accès au réseau ou les autres systèmes ou services de communications voix-données de la Banque; l'évolution de divers types de fraude auxquels la Banque est exposée; le défaut de tiers de se conformer à leurs obligations envers la Banque ou ses sociétés affiliées relativement au traitement et au contrôle de l'information; l'incidence des récentes modifications législatives et réglementaires; le contexte de contentieux globalement difficile, y compris aux États-Unis; l'intensification de la concurrence, notamment par l'intermédiaire d'Internet et des services bancaires mobiles; les changements apportés aux notations de crédit de la Banque; les variations des taux de change et d'intérêt; l'augmentation des coûts de financement de crédit causée par l'illiquidité des marchés et la concurrence pour l'accès au financement; et l'occurrence d'événements catastrophiques naturels et autres que naturels et les réclamations qui en découlent. La Banque avise le lecteur que la liste qui précède n'est pas une liste exhaustive de tous les facteurs de risque possibles et que d'autres facteurs pourraient également avoir une incidence négative sur les résultats de la Banque. Pour de plus amples renseignements, se reporter à la section « Facteurs de risque et gestion des risques » du rapport de gestion de 2013, telle qu'elle peut être mise à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite et dans les communiqués (le cas échéant) relatifs à l'une ou l'autre des transactions dont il est question à la rubrique « Événements importants » dans le rapport de gestion pertinent, lesquels peuvent être consultés sur le site Web www.td.com/francais. Le lecteur doit examiner ces facteurs attentivement, ainsi que d'autres incertitudes et événements possibles, de même que l'incertitude inhérente aux énoncés prospectifs, avant de prendre des décisions à l'égard de la Banque, et ne doit pas se fier indûment aux énoncés prospectifs de la Banque.

Les hypothèses économiques importantes étayant les énoncés prospectifs contenus dans le présent document sont décrites dans le rapport de gestion 2013 à la rubrique « Sommaire et perspectives économiques » et, pour chacun des secteurs d'exploitation, sous les rubriques « Perspectives et orientation pour 2014 », en leur version modifiée dans les rapports trimestriels aux actionnaires déposés par la suite.

Tout énoncé prospectif contenu dans le présent document représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider les actionnaires de la Banque et les analystes à comprendre la situation financière, les objectifs, les priorités et le rendement financier prévu de la Banque aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. La Banque n'effectuera pas de mise à jour de quelque énoncé prospectif, écrit ou verbal, qu'elle peut faire de temps à autre directement ou indirectement, à moins que la législation en valeurs mobilières applicable ne l'exige.

- Solides résultats financiers au T2 2014
 - Bénéfice rajusté record pour les activités de détail¹
 - Solide trimestre pour les Services bancaires de gros
- Bonne croissance interne, conversion des devises et rendement de crédit avantageux, et contribution des acquisitions
- En bonne voie d'offrir une croissance du BPA à moyen terme de 7 à 10 % pour l'exercice 2014²

1. La Banque dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS) et désigne les résultats dressés selon les IFRS, les principes comptables généralement reconnus (PCGR) actuels, « comme présentés ». La Banque a également recours à des mesures financières non conformes aux PCGR; les résultats sont alors appelés « rajustés » (c.-à-d. résultats obtenus en retranchant les « éléments à noter » des résultats comme présentés, déduction faite des impôts), pour évaluer chacun de ses secteurs d'activité et mesurer son rendement global. Le bénéfice net rajusté, le bénéfice par action (BPA) rajusté et les termes connexes utilisés dans le présent document ne sont pas définis par les PCGR et peuvent ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Présentation de l'information financière de la Banque » du communiqué de presse sur les résultats du T2 2014 et du rapport de gestion de la Banque (www.td.com/francais/investisseurs) pour de plus amples renseignements, les résultats comme présentés, une liste des éléments à noter et une conciliation des mesures non conformes aux PCGR.

2. L'énoncé tient compte de la normalisation du BPA rajusté de l'exercice 2013 pour intégrer l'incidence de 0,23 \$ des charges du secteur Assurance comptabilisées au T3 2013. Après normalisation pour tenir compte des charges du secteur Assurance en 2013, le BPA rajusté s'établissait à 3,94 \$.

Points importants

- Croissance du BPA rajusté¹ de 15 % sur 12 mois
- Bénéfice des activités de détail en hausse de 16 % sur 12 mois
 - Bonne croissance des volumes et des actifs au Canada et aux États-Unis
 - Crédit favorable
 - Contribution de Target, Aéroplan et Epoch
- Bénéfices tirés des activités de gros en baisse de 6 % sur 12 mois
 - Solides éléments fondamentaux
- Solide ratio des capitaux propres de 9,2 %

Solides résultats dans tous les secteurs

Bénéfice net en M\$

(rajusté, s'il y a lieu)¹

	T2 2014	Var. trimestrielle	Var. annuelle
Services de détail ²	1 897 \$	4 %	16 %
Services bancaires de gros	207	-10 %	-6 %
Siège social	(30)	-21 %	3 %
Bénéfice net rajusté	2 074 \$	2 %	14 %
<i>Bénéfice net comme présenté</i>	1 988	-3 %	16 %
BPA rajusté (dilué)	1,09 \$	3 %	15 %
<i>BPA comme présenté (dilué)</i>	1,04	-3 %	17 %
Ratio des capitaux propres attribuables aux actionnaires ordinaires de première catégorie selon Bâle III	9,2 %		

Dividende par action ordinaire



■ = Hausse du dividende déclaré

1. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 3.

2. Les Services de détail sont composés des secteurs Services de détail au Canada et Services de détail aux États-Unis, tels qu'ils sont présentés dans le communiqué de presse sur les résultats du T2 2014 et le rapport de gestion de la Banque. Les résultats comme présentés des Services de détail se sont chiffrés à 1 874 M\$, en hausse de 10 % sur 3 mois et de 17 % sur 12 mois.

Bénéfices du T2 2014 : Éléments à noter



	M\$		BPA
Bénéfice net et BPA (dilué) comme présentés		1 988 \$	1,04 \$
Éléments à noter	Avant impôts (en M\$)	Après impôts (en M\$)	BPA
Amortissement des immobilisations incorporelles ¹	74 \$	63 \$	0,04 \$
Frais d'intégration liés à l'acquisition du portefeuille de cartes de crédit de MBNA Canada	32 \$	23 \$	0,01 \$
Excluant les éléments à noter précités			
Bénéfice net et BPA (dilué) rajustés		2 074 \$	1,09 \$

1. Incluant la charge d'amortissement des immobilisations incorporelles de 14 M\$, déduction faite des impôts, se rapportant à TD Ameritrade Holding Corporation. L'amortissement des logiciels est inclus dans l'amortissement des immobilisations incorporelles; cependant, il n'est pas inclus aux fins des éléments à noter, qui ne comprennent que l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises par suite de regroupements d'entreprises.

Points importants

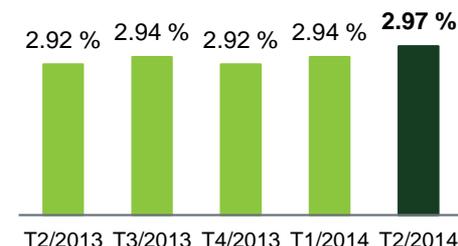
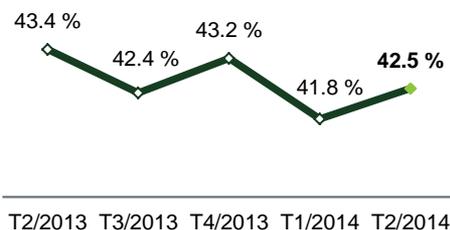
- Bénéfice net rajusté¹ record en hausse de 12 % sur 12 mois
 - Levier financier rajusté¹ positif d'environ 240 pdb
- Hausse des produits de 8 % sur 12 mois
 - Forte croissance des volumes de prêts et de dépôts
 - Hausse des produits d'honoraires de 8 % à la faveur de la croissance des actifs de patrimoine
 - Augmentation de la marge nette d'intérêts de 3 pdb sur 3 mois
- Crédit favorable
 - Environnement stable contrebalancé en partie par les acquisitions
- Charges rajustées¹ en hausse de 6 % sur 12 mois
 - Hausse de la rémunération au mérite, hausse de la rémunération variable, croissance des volumes et acquisition des cartes de crédit Aéroplan
- Contribution importante de Gestion de patrimoine
 - Bénéfice en hausse de 13 % sur 12 mois grâce à la croissance des actifs et aux activités de négociation

Solide croissance interne, bonne contribution d'Aéroplan

Profits et pertes en M\$¹

	T2 2014	Var. trimestrielle	Var. annuelle
Produits	4 678 \$	1 %	8 %
Provision pour pertes sur créances (PPC)	238	3 %	-3 %
Réclamations d'assurance	659	-4 %	8 %
Charges (rajustées)	1 987	3 %	6 %
Bénéfice net (rajusté)	1 349 \$	1 %	12 %
<i>Bénéfice net comme présenté</i>	1 326 \$	10 %	13 %
Rendement des capitaux propres (RCP) (rajusté)	43,7 %		

Ratio d'efficacité (rajusté)¹ Marge d'intérêt nette (rajustée)¹



1. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 3. Les charges et le bénéfice net pour le T2 2014 excluent les éléments à noter indiqués à la diapositive 5 et dans le communiqué de presse sur les résultats du T2 2014 de la Banque (www.td.com/francais/investisseurs). Les charges comme présentées pour le T2 2014 se sont chiffrées à 2 019 M\$ et les variations trimestrielle et annuelle comme présentées ont été de -5 % et de 5 % respectivement. Le ratio d'efficacité comme présenté pour le T2 2014 a été de 43,2 %, le levier d'exploitation comme présenté a été de 301 pdb et le rendement des capitaux propres (RCP) comme présenté a été de 43,0 %.

Points importants

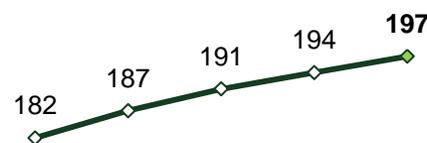
- Bénéfice net en hausse de 15 % sur 12 mois
 - Incidence de Target et d'Epoch sur 12 mois
 - Hausse des bénéfices de TD Ameritrade
 - Gains sur valeurs mobilières¹ de 27 M\$ US par rapport à 80 M\$ US au T2 2013
- Hausse des produits de 8 % sur 12 mois
 - Incidence des acquisitions, bonne croissance interne des prêts et des dépôts et hausse des produits d'honoraires
 - Marge d'intérêt nette en baisse de 6 pdb sur 3 mois surtout à cause de la diminution des marges sur les prêts
- Amélioration générale de la qualité du crédit
- Hausse des charges de 9 % sur 12 mois
 - Incidence des acquisitions et hausse des charges de personnel en partie compensées par l'amélioration de la productivité

Solides éléments fondamentaux, apport de Target et d'Epoch

Profits et pertes en M\$ US

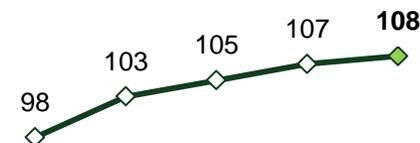
	T2 2014	Var. trimestrielle	Var. annuelle
Produits	1 886 \$	-3 %	8 %
Provision pour pertes sur créances (PPC)	155	-30 %	-20 %
Charges	1 213	-1 %	9 %
Bénéfice net, Services de détail aux États-Unis	425 \$	7 %	13 %
Bénéfice net, TD Ameritrade	70 \$	8 %	35 %
Bénéfice net total	495 \$	7 %	15 %
Bénéfice net, Services de détail aux États-Unis	470 \$ CA	11 %	23 %
Bénéfice net, TD Ameritrade	78 \$ CA	15 %	47 %
Bénéfice net total	548 \$ CA	11 %	26 %
Ratio d'efficience	64,3 %	90 pdb	60 pdb
RCP	9,1 %		

Dépôts, en G\$ US²



T2/2013 T3/2013 T4/2013 T1/14 T2/2014

Prêts, en G\$ US³



T2/2013 T3/2013 T4/2013 T1/2014 T2/2014

1. Les gains sur valeurs mobilières comprennent les gains sur la vente de valeurs mobilières et de titres de créance classés comme prêts.
 2. Les dépôts comprennent les dépôts moyens de particuliers, les dépôts moyens d'entreprises et les soldes moyens des comptes de dépôts assurés de TD Ameritrade.
 3. Les prêts comprennent les prêts moyens aux particuliers et la moyenne des prêts aux entreprises et des acceptations.

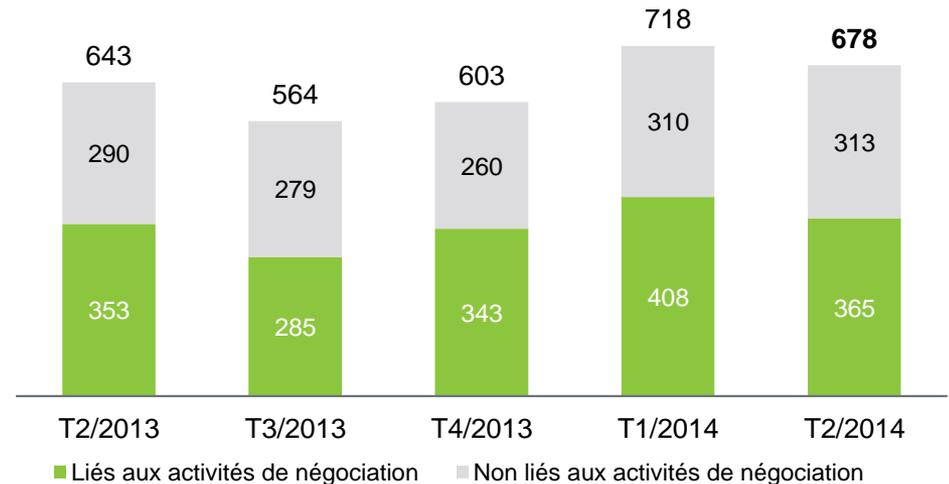
Points importants

- Baisse des bénéfices de 6 % sur 12 mois
- Hausse des produits de 5 % sur 12 mois
 - Augmentation des produits tirés de la négociation, des services-conseils et des services de prise ferme
- Hausse des charges de 8 % sur 12 mois
 - Règlement d'un litige commercial et hausse de la rémunération variable

Profits et pertes en M\$

	T2 2014	Var. trimestrielle	12 mois
Produits	678 \$	-6 %	5 %
PPC	7	s. o.	133 %
Charges	405	-1 %	8 %
Bénéfice net	207 \$	-10 %	-6 %
RCP	18,2 %		

Produits en M\$



Solides résultats, RCP de 18 %

Points importants

- Bénéfice net rajusté¹ stable sur 12 mois
 - Gain sur la vente des actions de TD Ameritrade (46 M\$ au T2 2014; 39 M\$ au T1 2014) annulé par la hausse des charges du Siège social
 - Les charges du Siège social ont augmenté du fait de la hausse des coûts des projets et initiatives de l'entreprise.
- Hausse du bénéfice net rajusté¹ sur 3 mois
 - Diminution des charge du Siège social

Profits et pertes en M\$¹

	T2 2014	T1 2014	T2 2013
Charges nettes du Siège social	(159) \$	(165) \$	(118) \$
Autre	103	100	63
Participations ne donnant pas le contrôle	26	27	26
Bénéfice net (rajusté)	(30) \$	(38) \$	(29) \$
<i>Bénéfice net comme présenté</i>	<i>(93)</i>	<i>116</i>	<i>(109)</i>

Contexte

- Le secteur Siège social comprend :
 - Les activités de trésorerie nettes et de gestion des capitaux propres
 - Les charges du Siège social et tout autre élément non attribué aux secteurs d'exploitation

Faits saillants

- Hausse des charges de base¹ de 3,9 % sur 12 mois
 - Levier opérationnel positif d'environ 100 pdb
 - Augmentation en partie attribuable à la hausse des charges de personnel et aux investissements continus dans les projets et les initiatives de l'entreprise
 - Abstraction faite de la hausse de la rémunération variable, les charges de base ont progressé de 2,9 %
- Charges de base stationnaires sur 3 mois

Ratio d'efficacité, rajusté²



Un levier d'exploitation positif est visé pour 2014.

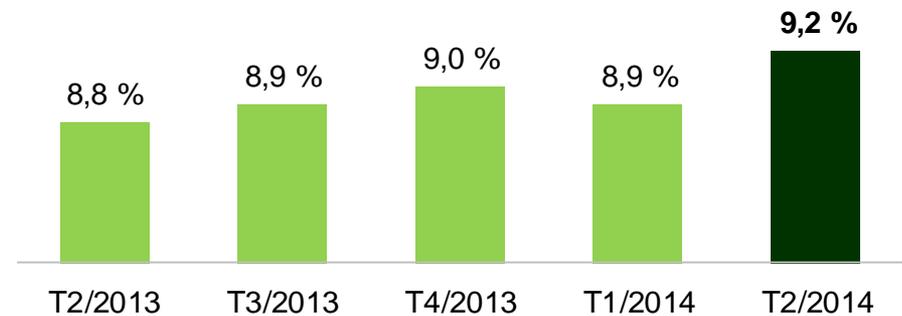
1. Aux fins du présent document, il s'agit des charges rajustées excluant toute charge ajoutée par les acquisitions et les opérations de change.

2. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 3. Le ratio d'efficacité exclut les éléments à noter indiqués à la diapositive 5 et dans le communiqué de presse sur les résultats T2 2014 de la Banque (www.td.com/francais/investisseurs). Le ratio d'efficacité comme présenté s'est établi à 54,2 % pour le T2 2014, à 54,1 % pour le T1 2014, à 59,5 % pour le T4 2013, à 53,2 % pour le T3 2013 et à 55,0 % pour le T2 2013.

Faits saillants

- Ratio des capitaux propres (RCP) attribuables aux actionnaires ordinaires (AO) de première catégorie aux termes de Bâle III de 9,2 % au 30 avril 2014
- La hausse de 30 pdb sur 3 mois traduit une solide production interne de capitaux

RCP attribuables aux AO de première catégorie selon Bâle III¹

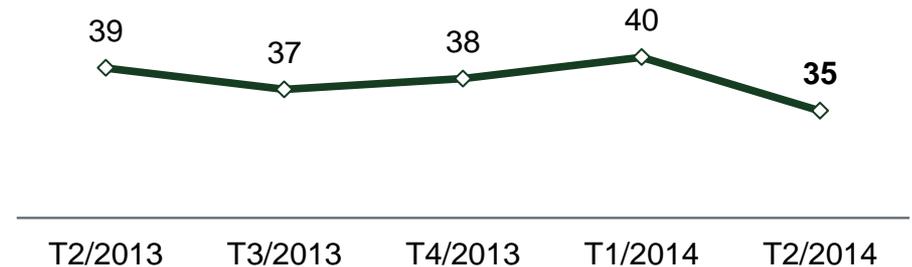


Nous demeurons en bonne position pour suivre l'évolution du cadre réglementaire et des exigences relatives aux CP.

Faits saillants

- Taux de perte et ratios de prêts douteux à des creux historiques
 - Réduction des pertes de valeur des prêts hypothécaires résidentiels au Canada et aux États-Unis
 - Amélioration continue pour le portefeuille des Services bancaires commerciaux aux États-Unis

Ratio PPC (pdb)¹



Ratio des prêts douteux bruts (pdb)²



Rendement solide constant

1. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations; la PPC totale exclut l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur, les titres de créance classés comme prêts et les éléments à noter.

2. Ratio de prêts douteux bruts : prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts (tous les deux au comptant). Exclusion faite de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur et des titres de créance classés comme prêts.



Annexe

Bénéfices du T2 2014 : Éléments à noter



	M\$		BPA		
Bénéfice net et BPA (dilué) comme présentés		1 988 \$	1,04 \$		
Éléments à noter	Avant impôts (en M\$)	Après impôts (en M\$)	BPA	Secteur d'exploitation	Poste des produits / charges ²
Amortissement des immobilisations incorporelles ¹	74 \$	63 \$	0,04 \$	Siège social	p. 9, ligne 10
Frais d'intégration liés à l'acquisition du portefeuille de cartes de crédit de MBNA Canada	32 \$	23 \$	0,01 \$	Services de détail au Canada	p. 5, ligne 10
Excluant les éléments à noter précités					
Bénéfice net et BPA (dilué) rajustés		2 074 \$	1,09 \$		

1. Incluant la charge d'amortissement des immobilisations incorporelles de 13 M\$, déduction faite des impôts, se rapportant à TD Ameritrade Holding Corporation. L'amortissement des logiciels est inclus dans l'amortissement des immobilisations incorporelles; cependant, il n'est pas inclus aux fins des éléments à noter, qui ne comprennent que l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises par suite de regroupements d'entreprises.

2. Cette colonne renvoie à certaines pages de notre trousse d'information financière supplémentaire du T2 2014, accessible sur notre site Web au www.td.com/francais/investisseurs.

Faits saillants

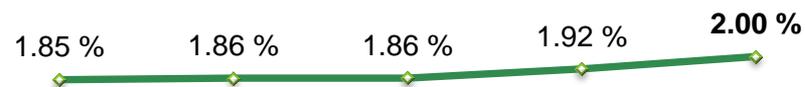
- Marge d'intérêt nette sur les actifs productifs moyens de 2,97 %, en hausse de 3 pdb sur 3 mois et de 5 pdb sur 12 mois
 - En raison surtout de l'ajout d'Aéroplan

Marge d'intérêt nette

Marge sur les actifs productifs moyens



Marge sur les prêts



Marge sur les dépôts



Services de détail au Canada

Croissance des dépôts

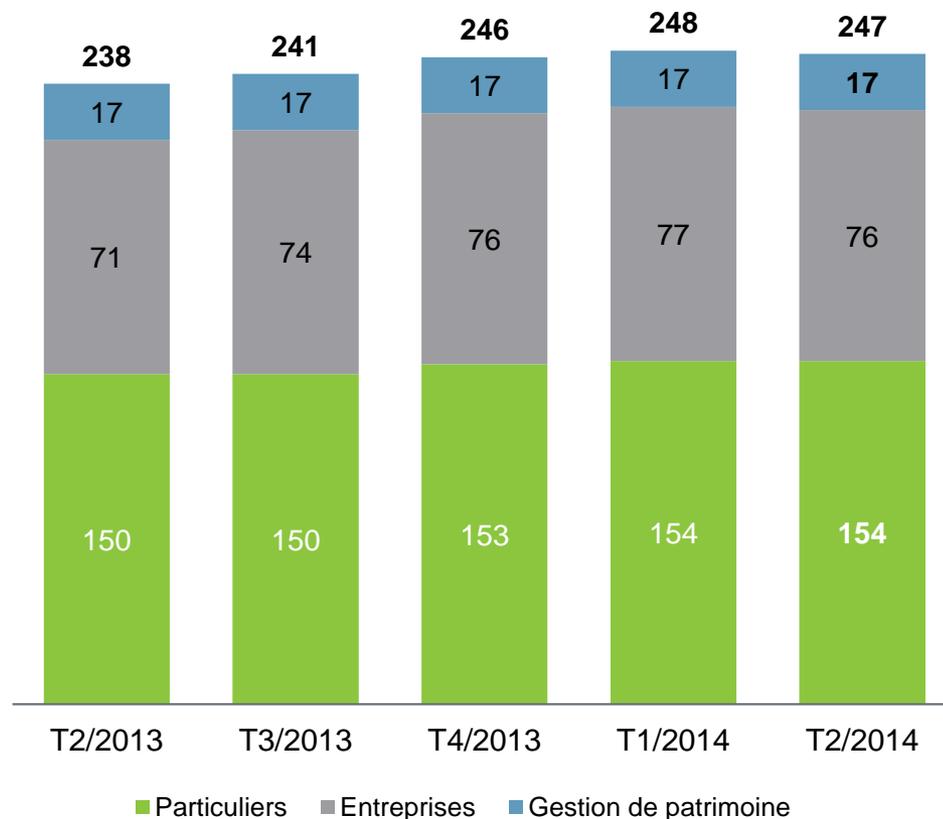


Faits saillants

- Croissance des volumes moyens des dépôts de particuliers de 2 % sur 12 mois
- Croissance des volumes moyens des dépôts d'entreprises de 8 % sur 12 mois
- Croissance des volumes moyens des dépôts de Gestion de patrimoine de 2 % sur 12 mois

Moyenne des dépôts (en G\$)

Croissance
de 4 % sur
12 mois



Services de détail au Canada

Croissance des prêts

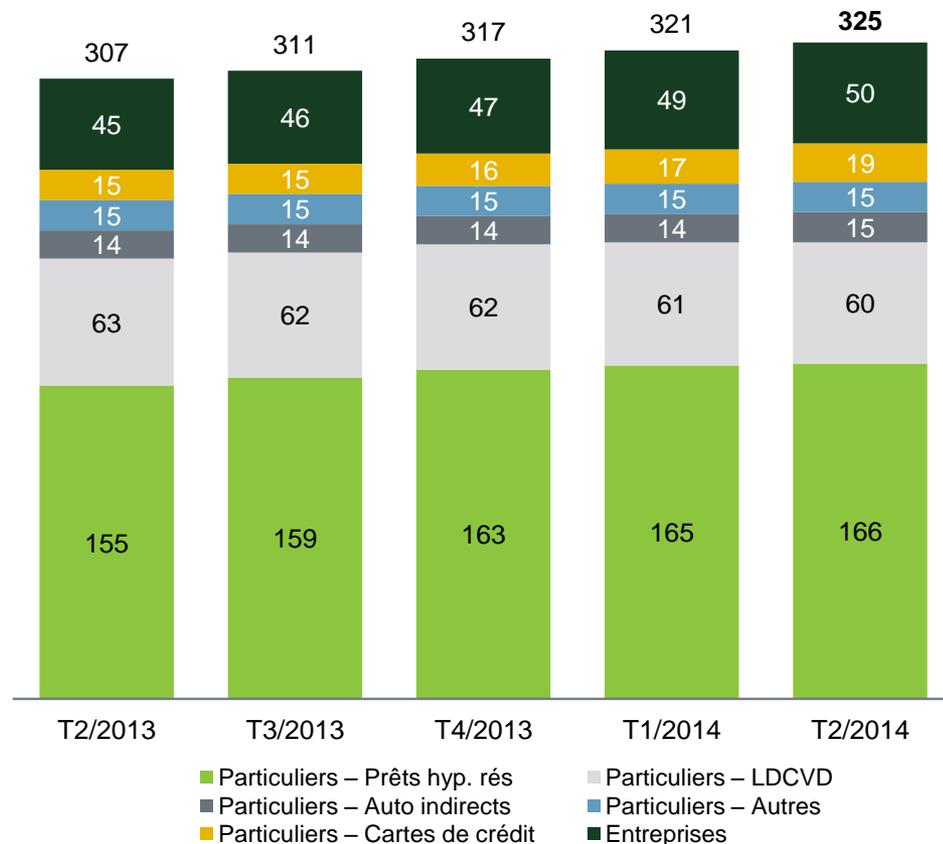


Faits saillants

- Croissance solide des volumes de prêts aux particuliers, soit de 5 % sur 12 mois
 - Croissance du crédit garanti par des biens immobiliers de 4 % sur 12 mois
- Forte croissance des volumes de prêts aux entreprises, soit de 12 % sur 12 mois
- Soldes de cartes de crédit en hausse de 25 % surtout en raison d'Aéroplan

Moyenne des prêts (en G\$)

Croissance de 6 % sur 12 mois



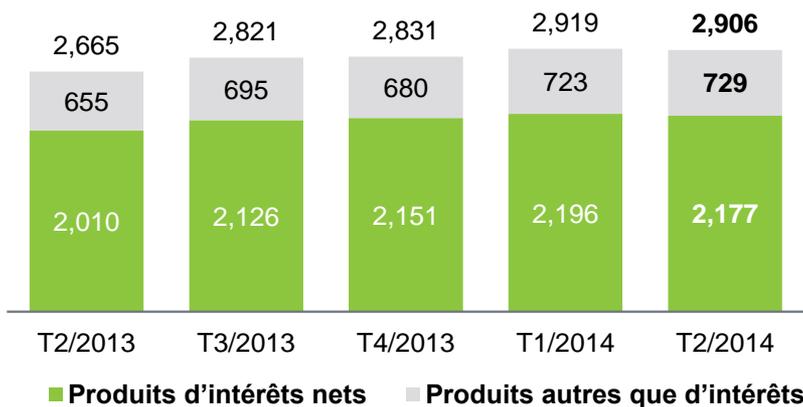
Services de détail au Canada

Services bancaires personnels et commerciaux



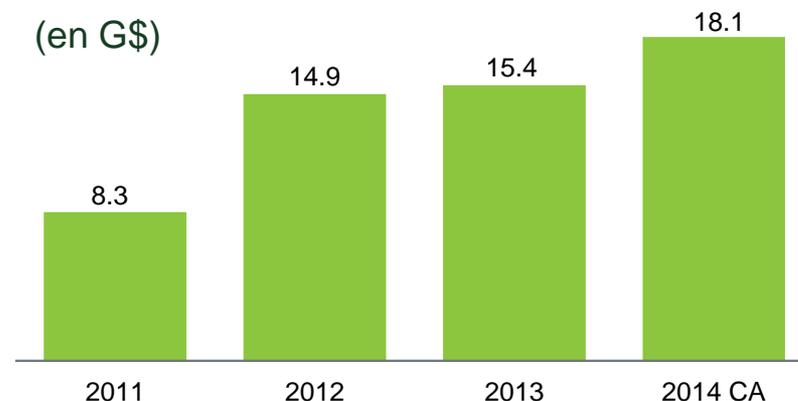
Produits

(en M\$)



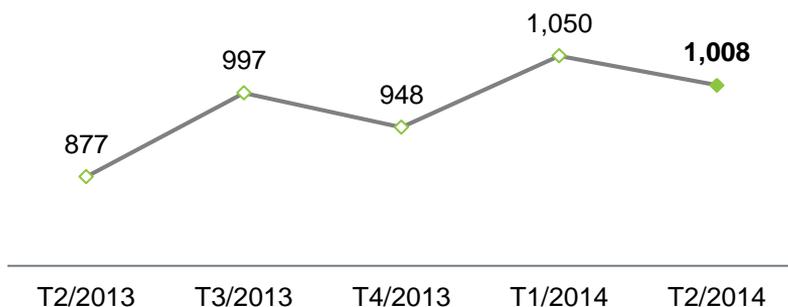
Moyenne des soldes des cartes de crédit

(en G\$)



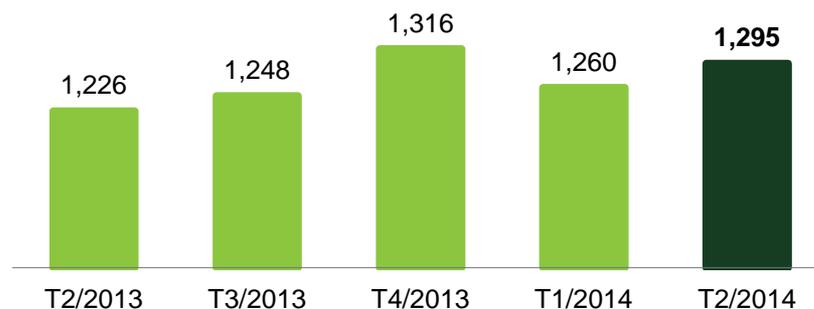
Bénéfice net, rajusté¹

(en M\$)



Charges, rajustées¹

(en M\$)



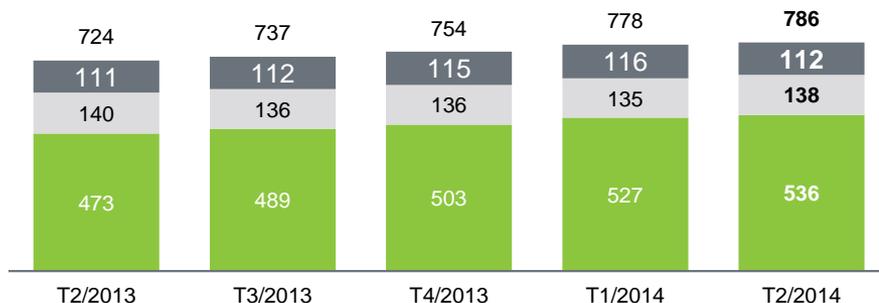
1. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 3. Les charges et le bénéfice net pour le T2 2014 excluent les éléments à noter indiqués à la diapositive 5 et dans le communiqué de presse sur les résultats du T2 2014 de la Banque (www.td.com/francais/investisseurs).

Services de détail au Canada

Gestion de patrimoine

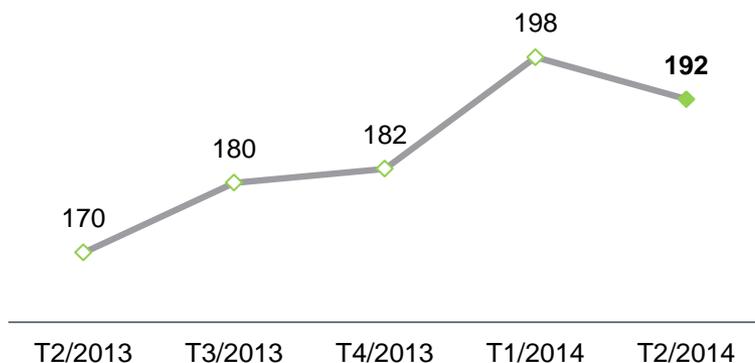


Produits (en M\$)

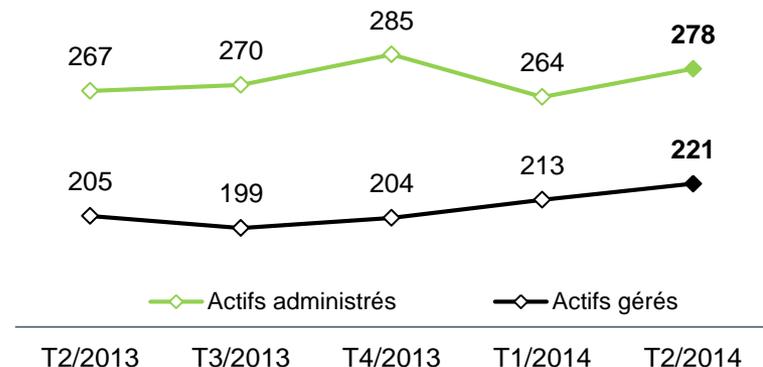


- Produits d'intérêts nets – Gestion de patrimoine
- Produits tirés des opérations – Gestion de patrimoine
- Produits tirés des commissions et autres – Gestion de patrimoine

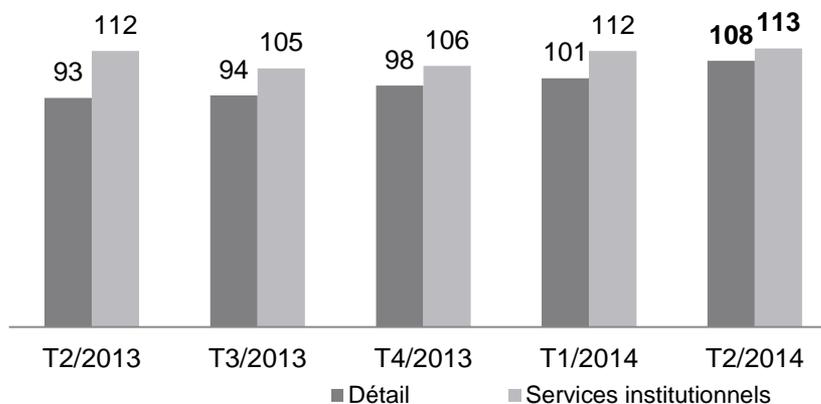
Bénéfice net (en M\$)



Actifs administrés¹ et actifs gérés (en G\$)



Actifs gérés – Services de détail et placements institutionnels (en G\$)



1. Au T1 2014, les actifs administrés ont été réduits de 29 G\$ en raison de la vente des Services institutionnels canadiens.

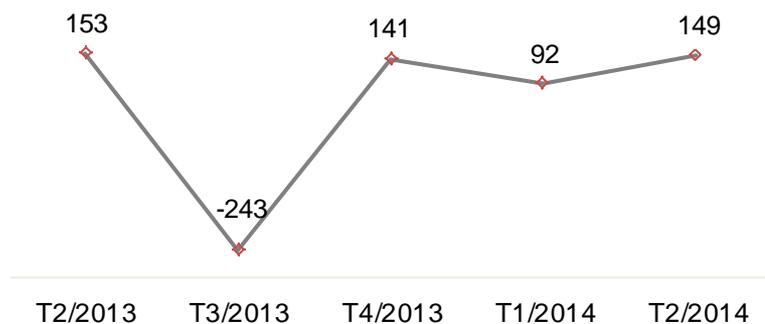
Produits (en M\$)¹



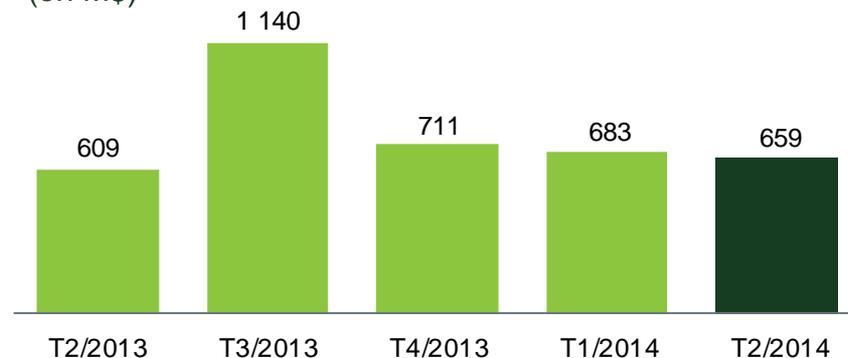
Primes brutes d'assurance souscrites (en M\$)



Bénéfice net (en M\$)



Réclamations d'assurance et charges connexes (en M\$)



¹. À compter du T4 2013, les produits d'assurance et les réclamations d'assurance et charges connexes sont présentés au montant brut à l'état du résultat consolidé. Les montants comparatifs ont été reclassés afin de les rendre conformes à la présentation adoptée pour la période considérée.

Services de détail aux États-Unis

Croissance des dépôts

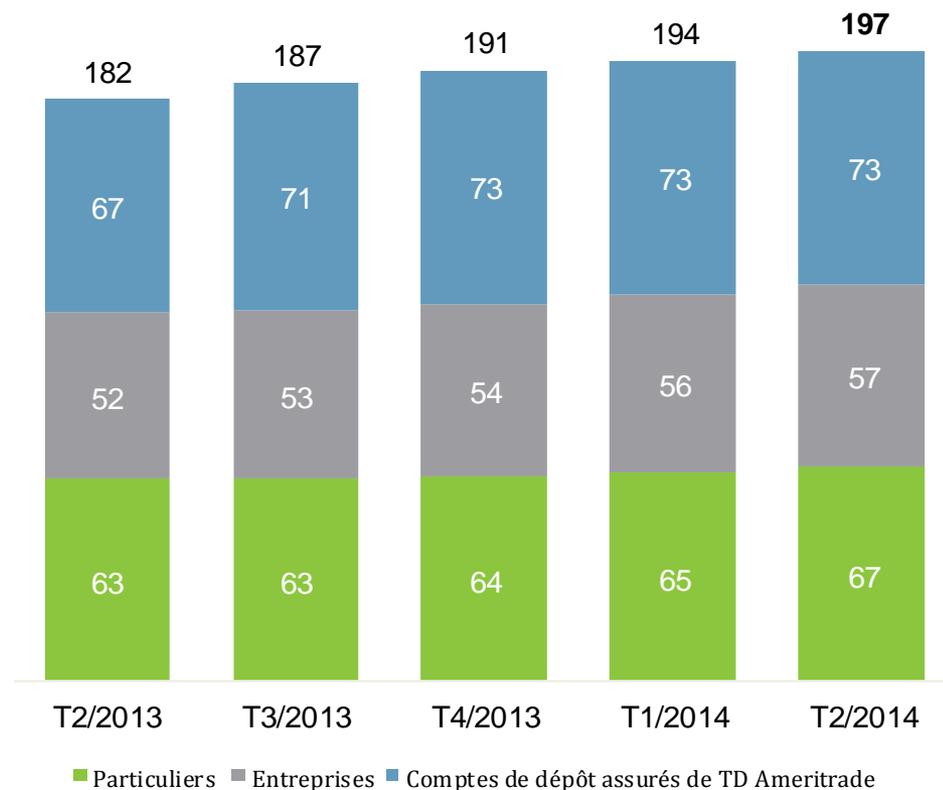


Faits saillants

- Croissance des volumes moyens des dépôts de particuliers de 7 % sur 12 mois
- Croissance des volumes moyens des dépôts d'entreprises de 9 % sur 12 mois
- Croissance des volumes moyens des comptes de dépôt assurés de TD Ameritrade¹ de 9 % sur 12 mois

Moyenne des dépôts (en G\$)

Croissance
de 8 % sur
12 mois



Services de détail aux États-Unis

Croissance des prêts

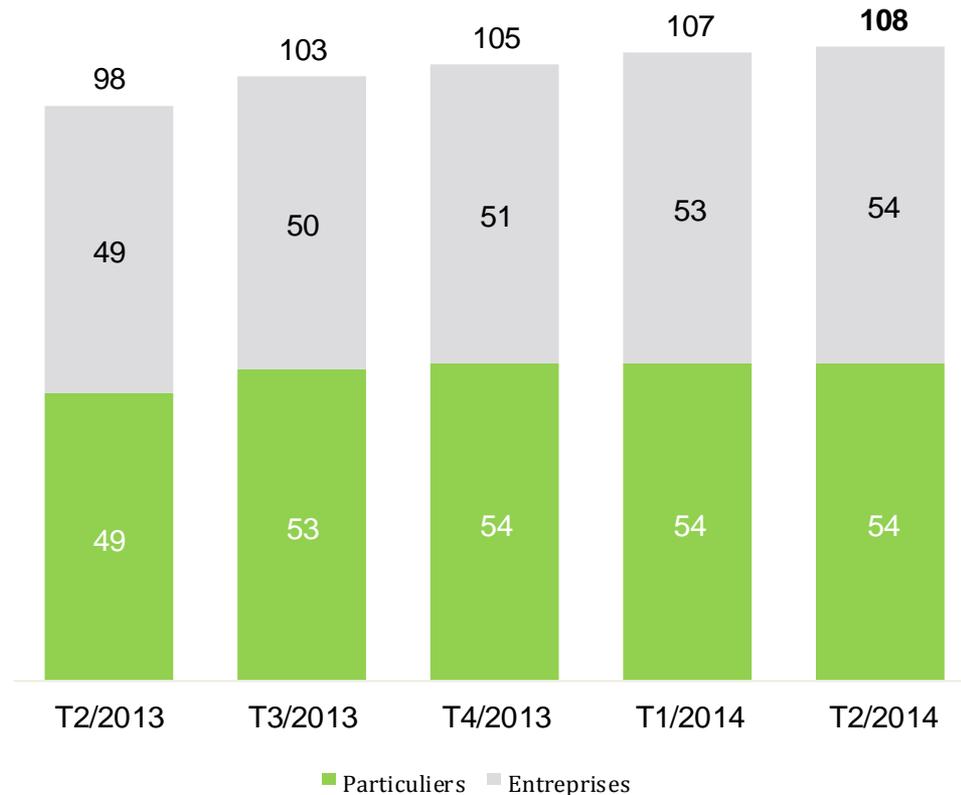


Faits saillants

- Les prêts moyens aux particuliers ont grimpé de 11 % sur 12 mois, en incluant Target
- Les prêts moyens aux entreprises ont progressé de 10 % sur 12 mois
- Abstraction faite de Target, les prêts moyens ont augmenté de 8 % sur 12 mois. La hausse a été de 6 % pour les prêts personnels et de 10 % pour les prêts commerciaux.

Moyenne des prêts (en G\$)

Croissance
de 10 % sur
12 mois



Faits saillants

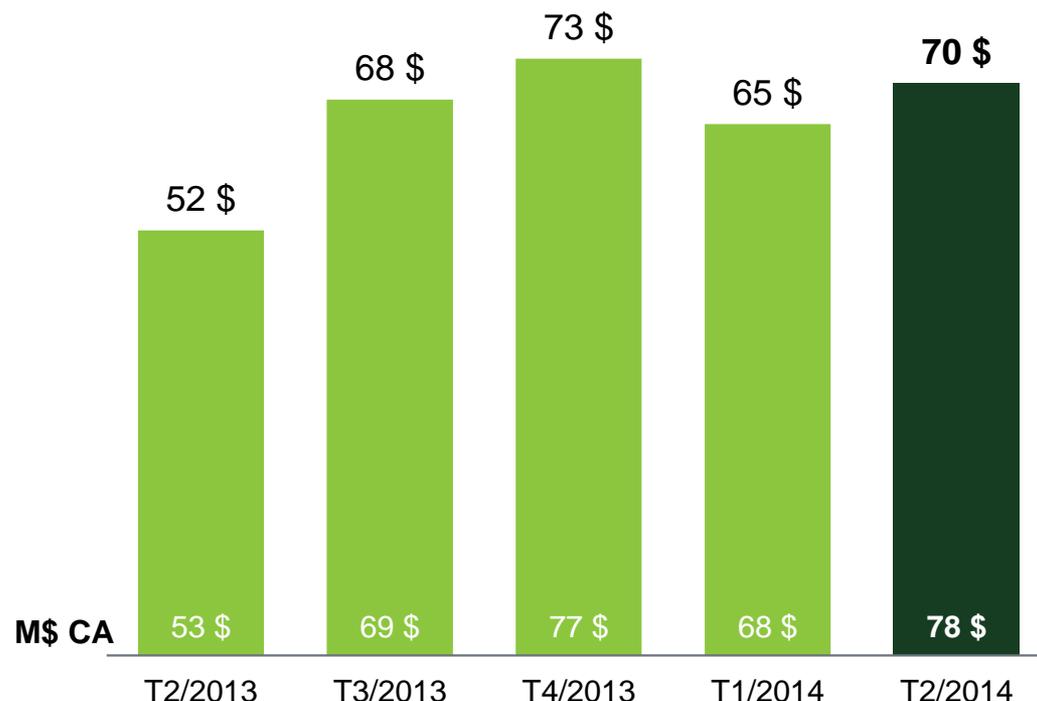
- Quote-part du bénéfice net de TD Ameritrade revenant à la TD : 78 M\$ CA au T2 2014, en hausse de 47 % sur 12 mois, principalement en raison de ce qui suit :

- Hausse du bénéfice de TD Ameritrade et conversion de change, en partie contrebalancées par la réduction de la participation dans TD Ameritrade

Résultats de TD Ameritrade

- Bénéfice net de 194 M\$ US au T2 2014, en hausse de 35 % p/r à l'exercice précédent
- Nombre moyen d'opérations par jour : 492 000, en hausse de 30 % sur 12 mois
- Le total des actifs des clients a grimpé à 617 G\$, en hausse de 19 % sur 12 mois

Quote-part du bénéfice net de TD Ameritrade revenant au Groupe Banque TD¹ (en M\$ US)



1. La quote-part du bénéfice net en dollars US revenant à la TD correspond à l'apport en dollars CA du bénéfice net de TD Ameritrade au secteur Services de détail aux États-Unis, tel qu'il est indiqué dans les rapports aux actionnaires de la Banque (www.td.com/francais/investisseurs) pour les trimestres concernés, divisé par le taux de change moyen. Pour de plus amples renseignements, voir le communiqué de presse de TD Ameritrade, accessible au <http://www.amtd.com/newsroom/results.cfm>.

Faits saillants

- La qualité du crédit du portefeuille de crédit garanti par des biens immobiliers (CGBI) au Canada demeure élevée, grâce à la résilience continue du marché canadien de l'habitation.

Portefeuille		T2 2014
Portefeuille de CGBI au Canada	Solde brut des prêts	227 G\$
	Pourcentage des prêts assurés	65 %
	Ratio prêt-valeur (RPV) actuel des prêts hypothécaires non assurés ¹	60 %
Prêts consentis aux acheteurs de copropriétés (prêts hypothécaires résidentiels)	Solde brut des prêts	29 G\$
	Pourcentage des prêts assurés	74 %
Prêts consentis aux acheteurs de copropriétés (LDCVD)	Solde brut des prêts	6 G\$
	Pourcentage des prêts assurés	43 %

Thème	Position de la TD
Qualité du crédit des prêts consentis aux acheteurs de copropriétés	<ul style="list-style-type: none"> RPV, cote de crédit et taux de défaillance en phase avec le portefeuille global
Exposition aux prêts consentis aux promoteurs de copropriétés de grande hauteur	<ul style="list-style-type: none"> Stabilité des volumes des portefeuilles, qui comptent pour moins de 1,5 % du portefeuille des Services bancaires commerciaux au Canada Exposition limitée aux emprunteurs ayant de solides antécédents, disposant de liquidités suffisantes et qui entretiennent une relation de longue date avec la TD

1. Le RPV actuel correspond à la somme du RPV de chaque prêt hypothécaire pondéré par le solde du prêt.

Portefeuille de prêts bruts (acceptations bancaires comprises)



Soldes (en G\$ CA, sauf indication contraire)

	T1 2014	T2 2014
Portefeuille des Services de détail au Canada	323,7 \$	326,2 \$
Particuliers	274,0 \$	275,0 \$
Prêts hypothécaires résidentiels	166,0	166,7
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	60,3	60,2
Prêts automobiles indirects	14,7	15,0
Lignes de crédit non garanties	8,5	8,5
Cartes de crédit	17,8	18,0
Autres prêts aux particuliers	6,7	6,6
Services bancaires commerciaux (y compris Services bancaires aux petites entreprises)	49,7 \$	51,2 \$
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (montants en \$ US)	105,4 \$ US	107,3 \$ US
Particuliers	53,8 \$ US	53,6 \$ US
Prêts hypothécaires résidentiels	20,2	20,4
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ¹	10,2	10,3
Prêts automobiles indirects	15,9	15,7
Cartes de crédit	7,0	6,7
Autres prêts aux particuliers	0,5	0,5
Services bancaires commerciaux	51,6 \$ US	53,7 \$ US
Immobilier non résidentiel	12,0	12,1
Immobilier résidentiel	3,2	3,3
Commercial et industriel	36,4	38,3
Opérations de change – portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U.	11,9 \$	10,3 \$
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (en \$ CA)	117,3 \$	117,6 \$
Portefeuille des Services bancaires de gros²	21,6 \$	22,5 \$
Autres³	2,2 \$	1,8 \$
Total	464,8 \$	468,0 \$

1. LDCVD aux É.-U. comprend les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.

2. Le portefeuille des Services bancaires de gros comprend les prêts aux entreprises et les autres prêts bruts et acceptations des Services bancaires de gros.

3. « Autres » comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts du secteur Siège social.

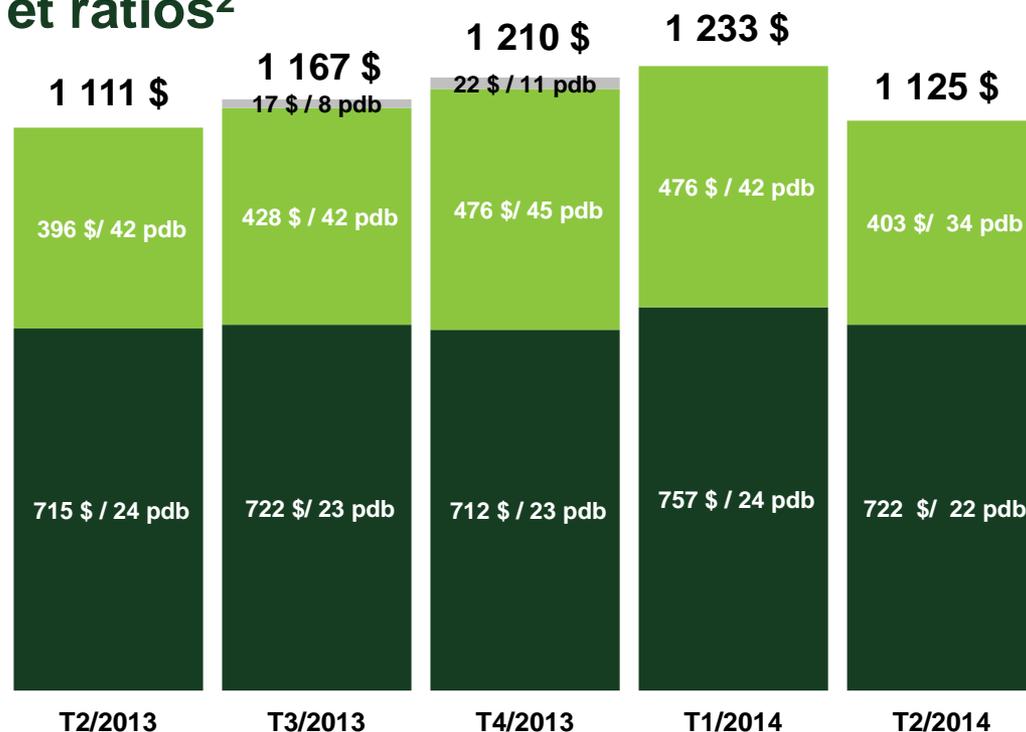
Remarque : Le total des chiffres peut ne pas correspondre à 100 % en raison de l'emploi de chiffres arrondis.

Excluent les titres de créance classés comme prêts.

Formations de prêts douteux bruts par portefeuille



Formations de prêts douteux bruts¹ : en M\$ et ratios²



Faits saillants

- Baisse des formations de prêts douteux bruts dans l'ensemble du portefeuille
 - Diminution aux É.-U. surtout attribuable aux prêts automobiles et commerciaux indirects
 - Amélioration au Canada attribuable au crédit garanti par des biens immobiliers

	T2/2013	T3/2013	T4/2013	T1/2014	T2/2014	
	26	27	27	27	24	<i>pdb</i>
Homologues au Canada ⁴	18	21	20	16	N. d.	<i>pdb</i>
Homologues aux États-Unis ⁵	36	34	29	26	N. d.	<i>pdb</i>

- Autres³
- Portefeuille des Services bancaires de gros
- Portefeuille des Services de détail aux É.-U.
- Portefeuille des Services de détail au Canada

1. Les formations de prêts douteux bruts représentent les ajouts aux acceptations et prêts douteux pendant le trimestre, à l'exclusion de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur et des titres de créance classés comme prêts.

2. Ratio de formation des prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.

3. « Autres » comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts du secteur Siège social.

4. Moyenne des homologues au Canada : BMO, BNS, CIBC et RBC; les données incluent les titres de créance classés comme prêts.

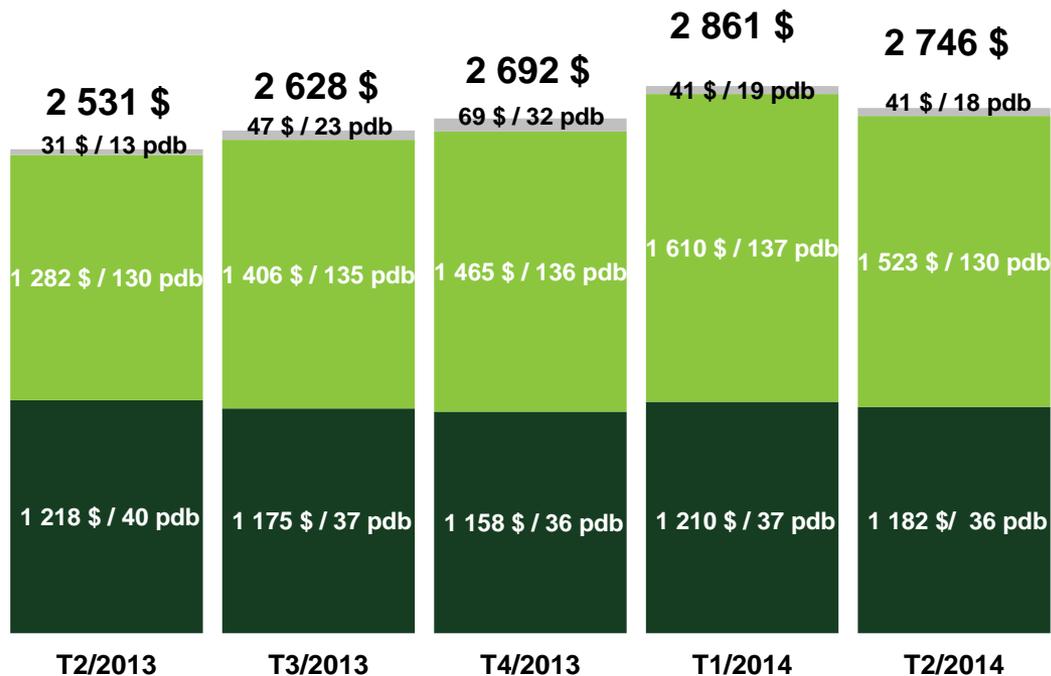
5. Moyenne des homologues aux États-Unis : BAC, C, JPM, USB et WFC (ajout d'actifs à intérêt non comptabilisé / prêts bruts moyens).

N. d. : non disponible

Prêts douteux bruts par portefeuille



Prêts douteux bruts¹ : en M\$ et ratios²



Faits saillants

- Les baisses du ratio de prêts douteux bruts découlent de l'amélioration continue du crédit aux États-Unis.

	T2/2013	T3/2013	T4/2013	T1/2014	T2/2014	
	59	60	60	62	59	<i>pdb</i>
Homologues au Canada ⁴	79	75	73	71	N. d.	<i>pdb</i>
Homologues aux États-Unis ⁵	191	178	165	161	N. d.	<i>pdb</i>

- Autres³
- Portefeuille des Services bancaires de gros
- Portefeuille des Services de détail aux É.-U.
- Portefeuille des Services de détail au Canada

1. Les prêts douteux bruts ne tiennent pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur et des titres de créance classés comme prêts.
 2. Ratio des prêts douteux bruts : prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts (tous les deux au comptant) par portefeuille.
 3. « Autres » comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts du secteur Siège social.
 4. Moyenne des homologues au Canada : BMO, BNS, CIBC et RBC; les données incluent les titres de créance classés comme prêts.
 5. Moyenne des homologues aux États-Unis : BAC, C, JPM, USB et WFC (prêts improductifs / total des prêts bruts).
 Négl. : négligeable
 N. d. : non disponible

Provision pour pertes sur créances (PPC) par portefeuille



PPC¹ : en M\$ et ratios²



Faits saillants

- La baisse de 5 pdb du ratio PPC s'explique par :
 - L'amélioration de la qualité du crédit du portefeuille des Services bancaires commerciaux aux États-Unis
 - La réduction des pertes de valeur et des radiations pour les prêts automobiles indirects au Canada et aux États-Unis

	T2/2013	T3/2013	T4/2013	T1/2014	T2/2014	
1	39	37	38	40	35	<i>pdb</i>
Homologues au Canada ⁵	30	25	31	27	N. d.	<i>pdb</i>
Homologues aux États-Unis ⁶	53	29	41	55	N. d.	<i>pdb</i>

	Autres ³
	Portefeuille des Serv. banc. de gros ⁴
	Portefeuille des Services de détail aux É.-U.
	Portefeuille des Services de détail au Canada

1. La PPC exclut l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur, les titres de créance classés comme prêts et les éléments à noter.

2. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations.

3. « Autres » comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts du secteur Siège social.

4. La PPC des Services bancaires de gros exclut les primes sur les swaps sur défaillance de crédit : T1 2014, 5 M\$ / T4 2013, 6 M\$.

5. Moyenne des homologues au Canada : BMO, BNS, CIBC et RBC; les PPC des homologues excluent les augmentations de la provision pour pertes sur créances subies mais non encore décelées. Les données incluent les titres de créance classés comme prêts.

6. Moyenne des homologues aux États-Unis : BAC, C, JPM, USB et WFC.

Négl. : négligeable; N. d. : non disponible

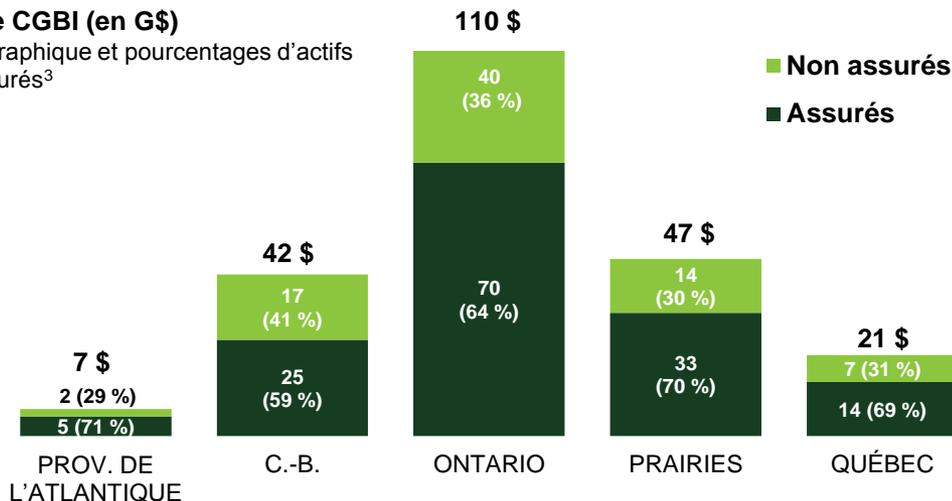
Services bancaires personnels au Canada



Services bancaires personnels au Canada ¹	T2 2014			
	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts/prêts	Prêts douteux bruts(en M\$)	PPC ² (en M\$)
Prêts hypothécaires résidentiels	167	0,28 %	463	3
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	60	0,49 %	295	2
Prêts automobiles indirects	15	0,23 %	35	27
Lignes de crédit non garanties	8	0,56 %	47	27
Cartes de crédit	18	0,96 %	173	110
Autres prêts aux particuliers	7	0,30 %	20	12
Total des Services bancaires personnels au Canada	275 \$	0,38 %	1 033 \$	181 \$
Variation p/r au T1 2014	1 \$	(0,02 %)	(59 \$)	(27 \$)

Portefeuille de CGBI (en G\$)

Répartition géographique et pourcentages d'actifs assurés/non assurés³



RPV des prêts hypothécaires non assurés (%)³

T2 2014 ⁴	68	58	59	63	65
T1 2014 ⁴	67	55	59	63	66

Faits saillants

- La qualité du crédit reste élevée dans le portefeuille des Services bancaires personnels au Canada.
- Le taux de perte du portefeuille de CGBI est inférieur à 1 pdb.
- Les taux de perte du portefeuille de cartes de crédit demeurent à de faibles niveaux historiques.
- Amélioration de la tendance pour les prêts automobiles indirects

1. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. Provision pour pertes sur créances qui ne sont pas individuellement considérables exclut tout changement à la provision pour pertes sur créances subies mais non encore décelées.

3. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.

4. Le rapport prêt-valeur (RPV) est établi en fonction du prix moyen désaisonnalisé par grande ville (Association canadienne de l'immeuble) et correspond à la somme du RPV de chaque prêt hypothécaire pondéré par le solde du prêt, conformément aux données présentées par nos homologues.

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada



Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada	T2 2014		
	Prêts bruts/AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	PPC ¹ (en M\$)
Services bancaires commerciaux ²	51	149	33
Services bancaires de gros	23	41	3
Total des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada	74 \$	190 \$	36 \$
Variation p/r au T1 2014	3 \$	31 \$	25 \$

Répartition par secteur	Prêts bruts/AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Provision ¹ (en M\$)
Immobilier résidentiel	14,3	24	12
Immobilier non résidentiel	9,1	6	2
Services financiers	11,2	3	1
Gouv./fonction publique/santé et services sociaux	7,6	18	3
Ressources ³	4,8	14	8
Produits de consommation ⁴	4,1	48	31
Industriel / manufacturier ⁵	3,6	18	12
Agriculture	4,4	6	1
Automobile	3,5	1	0
Autres ⁶	11,1	52	39
Total	74 \$	190 \$	109 \$

Faits saillants

- L'augmentation des prêts douteux brut et de la PPC pour les Services bancaires commerciaux est essentiellement attribuable à un seul emprunteur.

1. La provision pour pertes sur créances relatives à des contreparties particulières et qui ne sont pas individuellement significatives exclut tout changement à la provision pour pertes sur créances subies mais non encore décelées.

2. Incluant les Services bancaires aux petites entreprises.

3. Les ressources comprennent la foresterie, les métaux et mines, les pipelines ainsi que le pétrole et le gaz.

4. Les produits de consommation comprennent les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.

5. Le secteur industriel/manufacturier comprend la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et la vente de gros.

6. La catégorie « Autres » comprend l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les services, notamment professionnels, ainsi que d'autres secteurs.

Services bancaires personnels aux États-Unis



Services bancaires personnels aux États-Unis ¹	T2 2014			
	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts/prêts	Prêts douteux bruts (en M\$)	PPC ² (en M\$)
Prêts hypothécaires résidentiels	23	1,24 %	277	2
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ³	11	2,45 %	276	11
Prêts automobiles indirects	17	0,60 %	104	34
Cartes de crédit	7	1,72 %	126	133
Autres prêts aux particuliers	0,5	1,10 %	6	13
Total des Services bancaires personnels aux É.-U.	59 \$	1,34 %	789 \$	193 \$
Variation p/r au T1 2014	(1 \$)	0,11 %	(9 \$)	91 \$

Faits saillants

- L'augmentation de la PPC pour les Services bancaires personnels aux États-Unis est attribuable à Target.
- Le portefeuille continue de répondre aux attentes.

Portefeuille du CGBI aux É.-U.¹

Distribution du rapport prêt-valeur (RPV) indexé et cotes FICO mises à jour⁴

RPV estimatif actuel	Prêts hypothécaires résidentiels	LDCVD de 1 ^{er} rang	LDCVD de 2 ^e rang	Total
> 80 %	9 %	16 %	37 %	15 %
De 61 à 80 %	49 %	31 %	37 %	44 %
<= 60 %	42 %	53 %	26 %	41 %
Cotes FICO actuelles > 700	87 %	87 %	82 %	86 %

1. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. Provision pour pertes sur créances qui ne sont pas individuellement considérables exclut tout changement à la provision pour pertes sur créances subies mais non encore décelées.

3. Les LDCVD comprennent les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.

4. Rapport prêt-valeur établi en fonction de la limite de crédit autorisé et du Loan Performance Home Price Index à compter de février 2014. Cotes FICO mises à jour en mars 2014.

Services bancaires commerciaux aux États-Unis



Services bancaires commerciaux aux États-Unis ¹	T2 2014		
	Prêts bruts/AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	PPC ² (en M\$)
Immobilier commercial	17	288	(10)
Immobilier non résidentiel	13	189	(5)
Immobilier résidentiel	4	99	(5)
Commercial et industriel	42	446	9
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U.	59 \$	734 \$	(1 \$)
Variation p/r au T1 2014	2 \$	(78 \$)	(27 \$)

Immobilier commercial	Prêts bruts/AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Commercial et industriel	Prêts bruts/AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)
Bureaux	4,6	52	Santé et services sociaux	6,2	43
Détail	3,8	48	Services professionnels et autres	5,6	81
Appartements	2,9	37	Produits de consommation ³	4,6	114
Résidentiel à vendre	0,3	43	Industriel/manufacturier ⁴	5,3	71
Industriel	1,4	33	Gouvernement/secteur public	5,4	20
Hôtels	0,8	28	Services financiers	1,4	23
Terrains commerciaux	0,1	15	Automobile	2,0	17
Autres	2,9	32	Autres ⁵	11,5	77
Total Immobilier commercial	17 \$	288 \$	Total Commercial et industriel	42 \$	446 \$

Faits saillants

- Poursuite de la tendance positive dans le portefeuille des Services bancaires commerciaux aux É.-U. :
 - Les taux de radiations nettes restent faibles
 - Poursuite de la baisse des prêts « critiqués et classés »
 - Baisse attendue à court terme du nombre de prêts à problème

1. À l'exclusion des prêts acquis ayant subi une perte de valeur et des titres de créance classés comme prêts.

2. La provision pour pertes sur créances relatives à des contreparties particulières et qui ne sont pas individuellement significatives exclut tout changement à la provision pour pertes sur créances subies mais non encore décelées.

3. Les produits de consommation comprennent les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.

4. Le secteur industriel/manufacturier comprend la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et la vente de gros.

5. La catégorie « Autres » comprend l'agriculture, l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les ressources ainsi que d'autres secteurs.

Téléphone :
416-308-9030
ou 1-866-486-4826

Courriel :
tdir@td.com

Site Web :
www.td.com/francais/investisseurs



AWARDS

CANADA 2014

WINNER

Grand prix des meilleures relations avec les investisseurs :
Sociétés à forte capitalisation

Meilleures relations avec les investisseurs par secteur :
Services financiers

Meilleures relations avec les investisseurs par un chef de la direction : Sociétés à forte capitalisation

Meilleures relations avec les investisseurs par un chef des finances : Sociétés à forte capitalisation

Meilleure information financière



Groupe Banque TD
Présentation sur les résultats trimestriels
Deuxième trimestre de 2014

Jeudi 22 mai 2014