



**Groupe Banque TD**  
**Présentation sur les résultats trimestriels**  
**T3 2014**

---

Le jeudi 28 août 2014

# Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs



De temps à autre, la Banque fait des énoncés prospectifs, écrits et verbaux, y compris dans le présent document, d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou de la Securities and Exchange Commission des États-Unis et d'autres communications. En outre, des représentants de la Banque peuvent formuler verbalement des énoncés prospectifs aux analystes, aux investisseurs, aux médias et à d'autres personnes. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable du Canada et des États-Unis, notamment la loi des États-Unis intitulée *Private Securities Litigation Reform Act of 1995*. Les énoncés prospectifs comprennent, entre autres, les énoncés figurant dans le présent document, dans le rapport de gestion du rapport annuel 2013 de la Banque à la rubrique « Sommaire et perspectives économiques » et, pour chacun de ses secteurs d'exploitation, aux rubriques « Perspectives et orientation pour 2014 », ainsi que dans d'autres énoncés concernant les objectifs et les priorités de la Banque pour 2014 et par la suite et les stratégies pour les atteindre, ainsi que le rendement financier prévu de la Banque. Les énoncés prospectifs se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes et expressions comme « croire », « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier » et « pouvoir » et de verbes au futur ou au conditionnel.

De par leur nature, ces énoncés obligent la Banque à formuler des hypothèses et sont assujettis à des risques et incertitudes, généraux ou spécifiques. Particulièrement du fait de l'incertitude quant à l'environnement physique et financier, à la conjoncture économique, au climat politique et au cadre réglementaire, ces risques et incertitudes – dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Banque et dont les répercussions peuvent être difficiles à prévoir – peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux avancés dans les énoncés prospectifs. Les facteurs de risque qui pourraient entraîner de tels écarts incluent les risques notamment de crédit, de marché (y compris les marchés des actions, des marchandises, de change et de taux d'intérêt), de liquidité, d'opération (y compris les risques liés à la technologie), d'atteinte à la réputation, d'assurance, de stratégie et de réglementation ainsi que les risques juridiques, environnementaux, liés à l'adéquation des capitaux propres et les autres risques. Ces facteurs de risque comprennent notamment la conjoncture économique et commerciale dans les régions où la Banque exerce ses activités; les interruptions ou attaques (y compris les cyberattaques) visant la technologie informatique, Internet, les systèmes d'accès au réseau ou les autres systèmes ou services de communications voix-données de la Banque; l'évolution de divers types de fraude auxquels la Banque est exposée; le défaut de tiers de se conformer à leurs obligations envers la Banque ou ses sociétés affiliées relativement au traitement et au contrôle de l'information; l'incidence des récentes modifications législatives et réglementaires; le contexte de contentieux globalement difficile, y compris aux États-Unis; l'intensification de la concurrence, notamment par l'intermédiaire d'Internet et des services bancaires mobiles; les changements apportés aux notations de crédit de la Banque; les variations des taux de change et d'intérêt; l'augmentation des coûts de financement de crédit causée par l'illiquidité des marchés et la concurrence pour l'accès au financement; et l'occurrence d'événements catastrophiques naturels et autres que naturels et les réclamations qui en découlent. La Banque avise le lecteur que la liste qui précède n'est pas une liste exhaustive de tous les facteurs de risque possibles et que d'autres facteurs pourraient également avoir une incidence négative sur les résultats de la Banque. Pour de plus amples renseignements, se reporter à la section « Facteurs de risque et gestion des risques » du rapport de gestion de 2013, telle qu'elle peut être mise à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite et dans les communiqués (le cas échéant) relatifs à l'une ou l'autre des transactions dont il est question à la rubrique « Événements importants » dans le rapport de gestion pertinent, lesquels peuvent être consultés sur le site Web [www.td.com/francais](http://www.td.com/francais). Le lecteur doit examiner ces facteurs attentivement, ainsi que d'autres incertitudes et événements possibles, de même que l'incertitude inhérente aux énoncés prospectifs, avant de prendre des décisions à l'égard de la Banque, et ne doit pas se fier indûment aux énoncés prospectifs de la Banque.

Les hypothèses économiques importantes étayant les énoncés prospectifs contenus dans le présent document sont décrites dans le rapport de gestion 2013 à la rubrique « Sommaire et perspectives économiques » et, pour chacun des secteurs d'exploitation, sous les rubriques « Perspectives et orientation pour 2014 », en leur version modifiée dans les rapports trimestriels aux actionnaires déposés par la suite.

Tout énoncé prospectif contenu dans le présent document représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider les actionnaires de la Banque et les analystes à comprendre la situation financière, les objectifs, les priorités et le rendement financier prévu de la Banque aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. La Banque n'effectuera pas de mise à jour de quelque énoncé prospectif, écrit ou verbal, qu'elle peut faire de temps à autre directement ou indirectement, à moins que la législation en valeurs mobilières applicable ne l'exige.

- Résultats financiers records au troisième trimestre de 2014
  - Solide performance pour les secteurs de détail et de gros
- Bonne croissance interne, conditions de crédit favorables, contribution des acquisitions et hausse des bénéfices du secteur Assurance
- En bonne voie d'offrir une croissance du BPA à moyen terme de 7 à 10 % pour l'exercice 2014<sup>1</sup>

## Points importants

- Croissance du BPA rajusté<sup>1</sup> de 40 % sur 12 mois
  - En hausse de 10 % avant déduction des charges après impôt du secteur Assurance de 418 millions de dollars comptabilisées au T3 de 2013
- Bénéfice des activités de détail en hausse de 38 % sur 12 mois
  - Bonne croissance des volumes et des actifs
  - Conditions de crédit favorable
  - Amélioration importante du secteur Assurance
  - Contribution importante du programme Aéroplan
- Bénéfices tirés des activités de gros en hausse de 46 % sur 12 mois
  - Performance généralisée
- Solide ratio des capitaux propres de 9,3 %

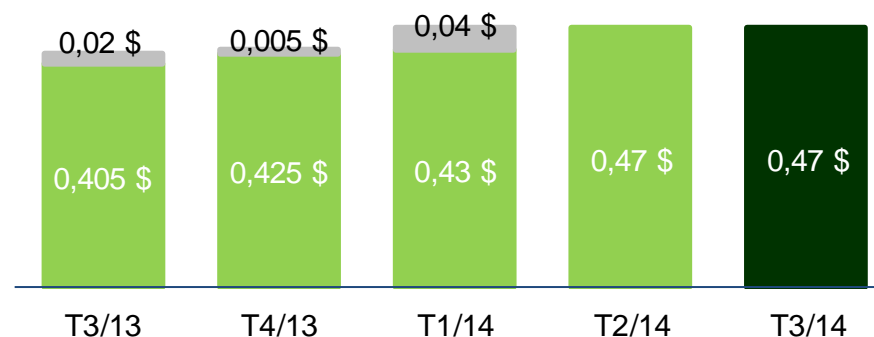
Excellente exécution,  
solides résultats

## Bénéfice net en M\$

(rajusté, s'il y a lieu)<sup>1</sup>

	T3 2014	Var. trimestrielle	12 mois
<b>Services de détail<sup>2</sup></b>	2 004 \$	6 %	38 %
<b>Services bancaires de gros</b>	216	4 %	46 %
<b>Siège social</b>	(53)	négl.	négl.
<b>Bénéfice net rajusté</b>	<b>2 167 \$</b>	<b>4 %</b>	<b>37 %</b>
<i>Bénéfice net comme présenté</i>	2 107	6 %	38 %
<b>BPA rajusté (dilué)</b>	<b>1,15 \$</b>	<b>6 %</b>	<b>40 %</b>
<i>BPA comme présenté (dilué)</i>	1,11	7 %	41 %
<b>Ratio des capitaux propres attribuables aux actionnaires ordinaires de première catégorie selon Bâle III</b>	9,3 %		

## Dividende par action ordinaire



■ = Hausse du dividende déclaré

1. La Banque dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS) et désigne les résultats dressés selon les IFRS, les principes comptables généralement reconnus (PCGR) actuels, « comme présentés ». La Banque a également recours à des mesures financières non conformes aux PCGR; les résultats sont alors appelés « rajustés » (c.-à-d. résultats obtenus en retranchant les « éléments à noter » des résultats comme présentés, déduction faite des impôts), pour évaluer chacun de ses secteurs d'activité et mesurer son rendement global. Le bénéfice net rajusté, le bénéfice par action (BPA) rajusté et les termes connexes utilisés dans le présent document ne sont pas définis par les PCGR et peuvent ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Présentation de l'information financière de la Banque » du communiqué de presse sur les résultats du T3 2014 et du rapport de gestion de la Banque ([www.td.com/francais/investisseurs](http://www.td.com/francais/investisseurs)) pour de plus amples renseignements, les résultats comme présentés, une liste des éléments à noter et une conciliation des mesures non conformes aux PCGR.

2. Les Services de détail sont composés des secteurs Services de détail au Canada et Services de détail aux États-Unis, tels qu'ils sont présentés dans le communiqué de presse sur les résultats du T3 2014 et le rapport de gestion de la Banque. Les résultats comme présentés des Services de détail se sont chiffrés à 1 961 M\$, en hausse de 5 % sur 3 mois et de 38 % sur 12 mois.

# Bénéfices du T3 2014 : Éléments à noter



		M\$	BPA
<b>Bénéfice net et BPA (dilué) comme présentés</b>		2 107 \$	1,11 \$
<b>Éléments à noter</b>	<b>Avant impôts (en M\$)</b>	<b>Après impôts (en M\$)</b>	<b>BPA</b>
Amortissement des immobilisations incorporelles <sup>1</sup>	91 \$	60 \$	0,03 \$
Frais d'intégration liés à l'acquisition du portefeuille de cartes de crédit de MBNA Canada	37 \$	27 \$	0,02 \$
Incidence des inondations en Alberta sur le portefeuille de prêts	(25 \$)	(19 \$)	(0,01 \$)
Juste valeur des dérivés couvrant le portefeuille de titres reclassés comme disponibles à la vente	(28 \$)	(24 \$)	(0,01 \$)
Frais de préparation et coûts de conversion relatifs à la relation avec Aimia à l'égard du programme de fidélisation et à l'acquisition d'une part de 50 % des comptes de cartes de crédit Visa Aéroplan existants de la CIBC	22 \$	16 \$	0,01 \$
<b>Excluant les éléments à noter précités</b>			
<b>Bénéfice net et BPA (dilué) rajustés<sup>2</sup></b>		<b>2 167 \$</b>	<b>1,15 \$</b>

1. Incluant la charge d'amortissement des immobilisations incorporelles de 13 M\$, déduction faite des impôts, se rapportant à TD Ameritrade Holding Corporation. L'amortissement des logiciels est inclus dans l'amortissement des immobilisations incorporelles; cependant, il n'est pas inclus aux fins des éléments à noter, qui ne comprennent que l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises par suite de regroupements d'entreprises.

2. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 4.

## Points importants

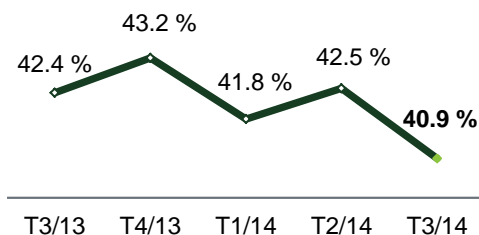
- Solide bénéfice net rajusté<sup>1</sup> en hausse de 54 % sur 12 mois
  - En hausse de 7 % avant déduction des charges du secteur Assurance comptabilisées au T3 de 2013
  - Levier financier rajusté<sup>1</sup> très solide d'environ 380 pdb
- Hausse des produits de 10 % sur 12 mois
  - Hausse des volumes, amélioration des marges, croissance des actifs de Gestion de patrimoine et du secteur Assurance
  - Contribution importante du programme Aéroplan
- PPC en hausse de 6 % sur 12 mois
  - Relativement aux acquisitions
- Charges rajustées<sup>1</sup> en hausse de 6 % sur 12 mois
  - Les coûts plus élevés liés aux employés, y compris la rémunération variable au sein de Gestion de patrimoine, la croissance des volumes et le programme Aéroplan, ont été annulés en partie par les gains de productivité
- Contribution importante de Gestion de patrimoine
  - Bénéfice en hausse de 14 % sur 12 mois grâce à la solide croissance des actifs

De bons volumes et un levier d'exploitation très solide

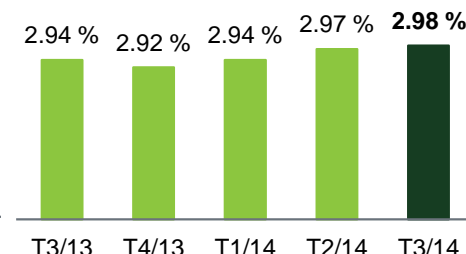
## Profits et pertes en M\$<sup>1</sup>

	T3 2014	Var. trimestrielle	Var. annuelle
<b>Produits</b>	4 934 \$	5 %	10 %
<b>PPC</b>	228	-4 %	6 %
<b>Réclamations d'assurance</b>	771	17 %	-32 %
<b>Charges (rajustées)</b>	2 018	2 %	6 %
<b>Bénéfice net (rajusté)</b>	<b>1 443 \$</b>	<b>7 %</b>	<b>54 %</b>
<i>Bénéfice net comme présenté</i>	1 400 \$	6 %	54 %
<b>Rendement des capitaux propres (RCP) (rajusté)</b>	44,7 %		

## Ratio d'efficacité (rajusté)<sup>1</sup>



## Marge d'intérêt nette



1. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 4. Les charges et le bénéfice net pour le T3 2014 excluent les éléments à noter indiqués à la diapositive 5 et dans le communiqué de presse sur les résultats du T3 2014 de la Banque (www.td.com/francais/investisseurs). Les charges comme présentées pour le T3 2014 se sont chiffrées à 2 076 M\$ US et les variations trimestrielle et annuelle comme présentées ont été de 3 % et de 7 % respectivement. Le ratio d'efficacité comme présenté pour le T3 2014 a été de 42,1 %, le levier d'exploitation comme présenté a été de 260 pdb et le rendement des capitaux propres (RCP) comme présenté a été de 43,4 %.

## Points importants

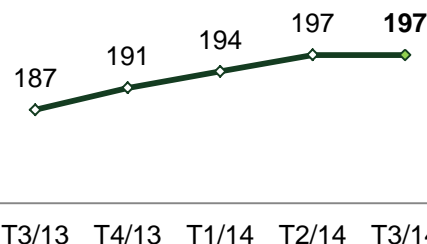
- Bénéfice net en hausse de 4 % sur 12 mois
  - La solide croissance interne, les conditions de crédit favorables, la bonne gestion des charges ont été annulés en partie par la baisse des gains sur valeurs mobilières<sup>1</sup>
- Baisse des produits de 4 % sur 12 mois
  - La bonne croissance des prêts et des dépôts et la hausse des produits d'honoraires ont été annulés en partie par la baisse des gains sur valeurs mobilières<sup>1</sup>, lesquels sont passés de 118 M\$ US à 3 M\$ US au T3 de 2013
- PPC en baisse de 46 % sur 12 mois
  - Amélioration des Services bancaires personnels et des services bancaires aux entreprises
- Baisse des charges de 1 % sur 12 mois
  - L'amélioration de la productivité a été annulée en partie par les coûts liés aux employés visant à stimuler la croissance

Les solides fondamentaux soutiennent la croissance des bénéfices

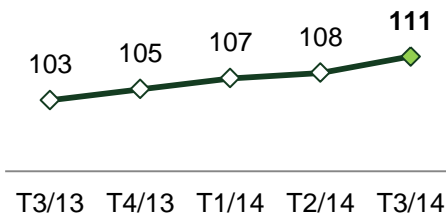
## Profits et pertes en M\$ US

	T3 2014	Var. trimestrielle	Var. annuelle
<b>Produits</b>	1 891 \$	0 %	-4 %
<b>PPC</b>	118	-24 %	-46 %
<b>Charges</b>	1 220	1 %	-1 %
<b>Bénéfice net, Services de détail aux États-Unis</b>	<b>449 \$</b>	<b>6 %</b>	<b>4 %</b>
<b>Bénéfice net, TD Ameritrade</b>	<b>69 \$</b>	<b>-1 %</b>	<b>1 %</b>
<b>Bénéfice net total</b>	<b>518 \$</b>	<b>5 %</b>	<b>4 %</b>
<b>Bénéfice net, Services de détail aux États-Unis</b>	<b>\$ CA 485</b>	<b>3 %</b>	<b>9 %</b>
<b>Bénéfice net, TD Ameritrade</b>	<b>\$ CA 76</b>	<b>-3 %</b>	<b>10 %</b>
<b>Bénéfice net total</b>	<b>\$ CA 561</b>	<b>2 %</b>	<b>9 %</b>
<b>Ratio d'efficience</b>	64,5 %	20 pdb	200 pdb
<b>RCP</b>	9,0 %		

## Dépôts<sup>2</sup> (G\$ US)



## Prêts<sup>3</sup> (G\$ US)



1. Les gains sur valeurs mobilières comprennent les gains sur la vente de valeurs mobilières et de titres de créance classés comme prêts.  
 2. Les dépôts comprennent les dépôts moyens de particuliers, les dépôts moyens d'entreprises et les soldes moyens des comptes de dépôts assurés de TD Ameritrade.  
 3. Les prêts comprennent les prêts moyens aux particuliers et la moyenne des prêts aux entreprises et des acceptations.

## Points importants

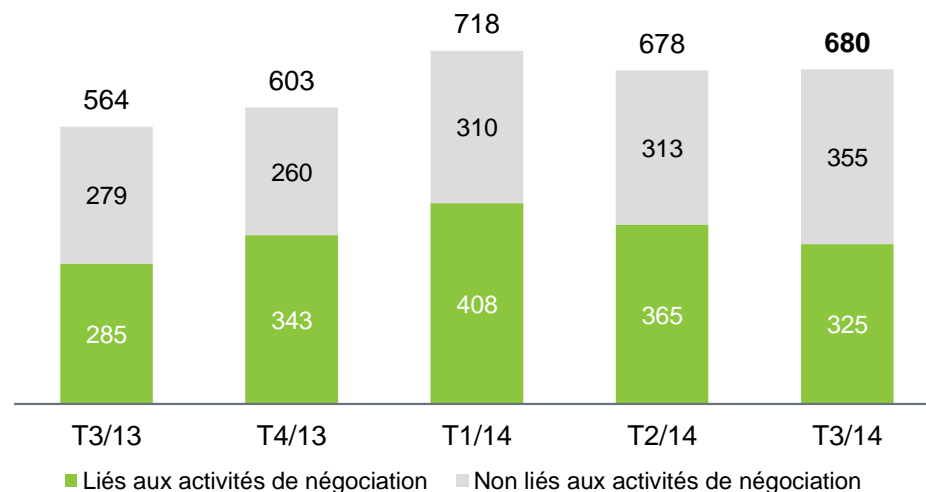
- Hausse du bénéfice de 46 % sur 12 mois
  - Performance généralisée parmi les principaux secteurs
- Hausse des produits de 21 % sur 12 mois
  - Hausse des produits liés aux activités de négociation, des volumes de souscription et des frais liés aux fusions et acquisitions
- Hausse des charges de 12 % sur 12 mois
  - La hausse de la rémunération variable a été annulée en partie par la baisse des frais d'exploitation

De solides résultats grâce à un modèle diversifié

## Profits et pertes en M\$

	T3 2014	Var. trimestrielle	Var. annuelle
<b>Produits</b>	680 \$	0 %	21 %
<b>PPC</b>	5	-29 %	-78 %
<b>Charges</b>	392	-3 %	12 %
<b>Bénéfice net</b>	<b>216 \$</b>	<b>4 %</b>	<b>46 %</b>
<b>RCP</b>	18,4 %		

## Produits en M\$





## Points importants

- Baisse du bénéfice net rajusté<sup>1</sup> sur 12 mois
  - Reflète les investissements continus dans les projets et les initiatives de l'entreprise
- Baisse du bénéfice net rajusté<sup>1</sup> sur 3 mois
  - La hausse des charges du Siège social et le gain sur la vente des actions de TD Ameritrade comptabilisés au T2 2014 ont été annulés en partie par des éléments fiscaux favorables

## Profits et pertes en M\$<sup>1</sup>

	T3 2014	T2 2014	T3 2013
<b>Charges nettes du Siège social</b>	(170 \$)	(159 \$)	(120 \$)
<b>Autres</b>	90	103	83
<b>Participations ne donnant pas le contrôle</b>	27	26	26
<b>Bénéfice net (rajusté)</b>	<b>(53 \$)</b>	<b>(30 \$)</b>	<b>(11 \$)</b>
<i>Bénéfice net comme présenté</i>	<i>(70)</i>	<i>(93)</i>	<i>(48)</i>

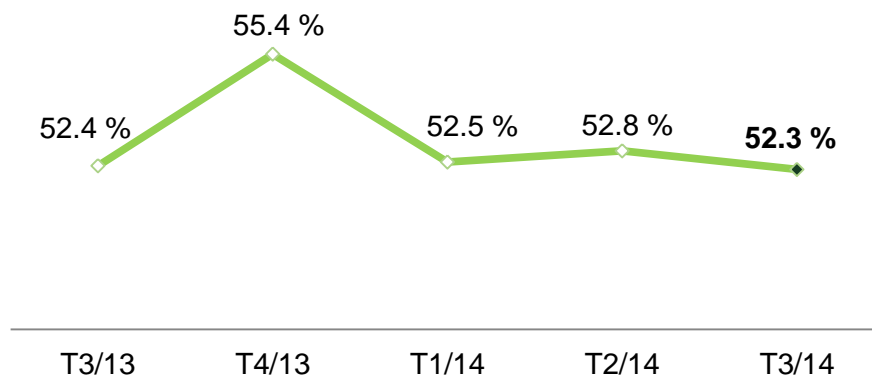
## Contexte

- Le secteur Siège social comprend :
  - Les activités de trésorerie nettes et de gestion des capitaux propres
  - Les charges du Siège social et tout autre élément non attribué aux secteurs d'exploitation

## Faits saillants

- Hausse des charges de base<sup>1</sup> de 4,8 % sur 12 mois
  - Abstraction faite de la hausse de la rémunération variable, les charges de base ont progressé de 2,3 %
  - La hausse surtout attribuable aux investissements plus importants dans les projets réglementaires et de croissance a été annulée en partie par les gains de productivité
  - Levier d'exploitation<sup>2</sup> légèrement négatif
- Hausse des charges prévue au T4 2014
  - Il est peu probable que le levier d'exploitation soit positif pour l'année complète étant donné les investissements dans la croissance future

## Ratio d'efficacité, rajusté<sup>3</sup>



Poursuite des investissements  
dans la croissance future

1. Aux fins du présent document, les charges de base sont définies comme des charges rajustées excluant toute charge ajoutée par les acquisitions/cessions et les opérations de change. Les charges pour chacun des segments sont présentées aux diapositives 6 à 9.

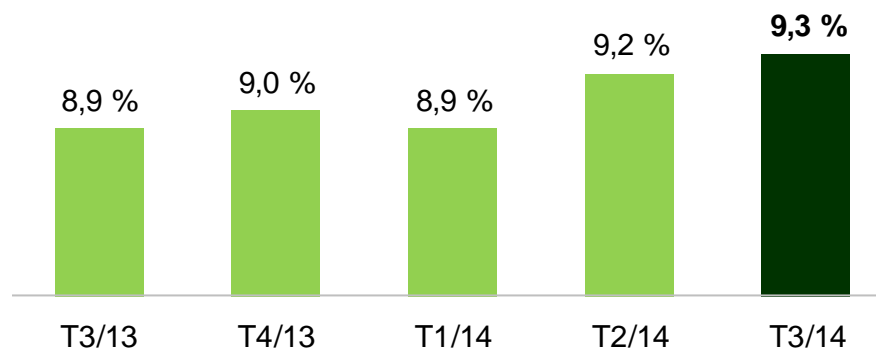
2. Le levier d'exploitation reflète le total des produits et des charges rajustés de la Banque, excluant tout produit ou toute charge ajoutée par les acquisitions/cessions et les opérations de change.

3. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 4. Le ratio d'efficacité exclut les éléments à noter indiqués à la diapositive 5 et dans le communiqué de presse sur les résultats du T3 2014 de la Banque ([www.td.com/francais/investisseurs](http://www.td.com/francais/investisseurs)). Les ratios d'efficacité comme présentés se sont établis à 53,8 % pour le T3 2014, à 54,2 % pour le T2 2014, à 54,1 % pour le T1 2014, à 59,5 % pour le T4 2013, et à 53,2 % pour le T3 2013.

## Faits saillants

- RCP attribuable aux AO de première catégorie selon Bâle III de 9,3 %
- La hausse de 10 pdb sur 3 mois reflète une solide production interne de capitaux et a été annulée en partie par la hausse des actifs pondérés en fonction du risque dans tous les secteurs, les rachats d'actions et le traitement de la survaleur d'Ameritrade
- Rachat de 4 millions d'actions ordinaires durant le trimestre

## RCP attribuables aux AO de première catégorie selon Bâle III<sup>1</sup>



Nous demeurons en bonne position pour suivre l'évolution du cadre réglementaire et des exigences relatives aux CP.

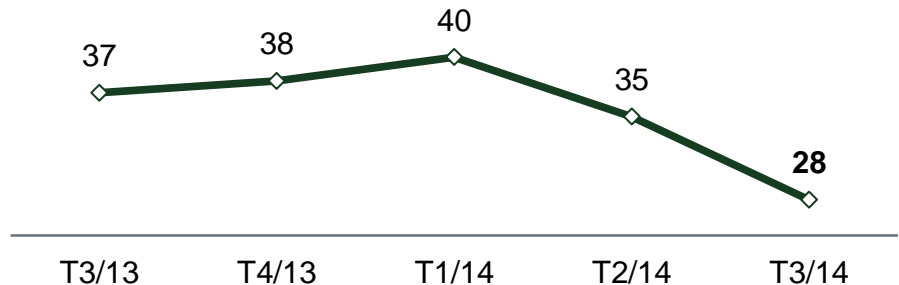
1. Depuis le T1 2013, les montants sont calculés en vertu du dispositif réglementaire de Bâle III, à l'exception des fonds propres touchés par le rajustement de la valeur de crédit conformément à la ligne directrice du BSIF, et sont présentés selon la méthode dite « tout compris ». Le 1<sup>er</sup> janvier 2014, l'application progressive sur une période de cinq ans de l'exigence pour les fonds propres touchés par le rajustement de la valeur de crédit a commencé, en fonction d'une approche scalaire selon laquelle l'exigence s'établit à 57 % en 2014, à 64 % en 2015 et 2016, à 72 % en 2017, à 80 % en 2018 et à 100 % en 2019.

## Faits saillants

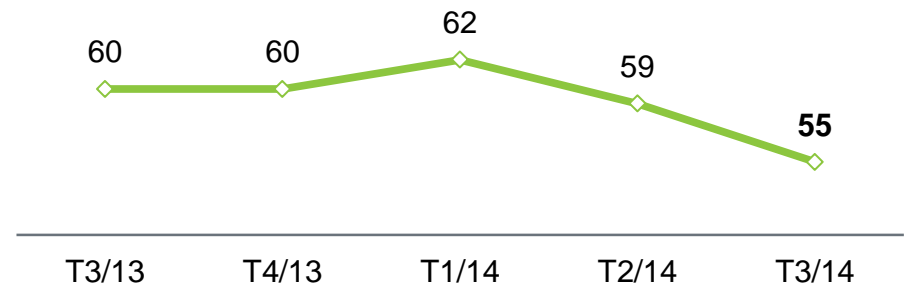
- Les taux de perte annuels demeurent à de faibles niveaux
  - Croissance de qualité dans l'ensemble des portefeuilles
  - Le segment des cartes de crédit au Canada et aux États-Unis affiche de bons résultats
  - Amélioration de la PPC des prêts automobiles indirects aux États-Unis
  - Rendement solide et continu des services bancaires commerciaux au Canada et aux États-Unis

Excellente qualité du crédit

## Ratio PPC (pdb)<sup>1</sup>



## Ratio des prêts douteux bruts (pdb)<sup>2</sup>



1. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations; la PPC totale exclut l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur, les titres de créance classés comme prêts et les éléments à noter.

2. Ratio de prêts douteux bruts : prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts (tous les deux au comptant). Exclusion faite de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur et des titres de créance classés comme prêts.



**Annexe**

---

# Bénéfices du T3 2014 : Éléments à noter



	M\$		BPA		
Bénéfice net et BPA (dilué) comme présentés	2 107 \$		1,11 \$		
Éléments à noter	Avant impôts (en M\$)	Après impôts (en M\$)	BPA	Secteur d'exploitation	Poste des produits / charges <sup>2</sup>
Amortissement des immobilisations incorporelles <sup>1</sup>	91 \$	60 \$	0,03 \$	Siège social	p. 9, ligne 10
Frais d'intégration liés à l'acquisition du portefeuille de cartes de crédit de MBNA Canada	37 \$	27 \$	0,02 \$	Services de détail au Canada	p. 5, ligne 10
Incidence des inondations en Alberta sur le portefeuille de prêts	(25 \$)	(19 \$)	(0,01 \$)	Siège social	p. 9, ligne 10
Juste valeur des dérivés couvrant le portefeuille de titres reclassés comme disponibles à la vente	(28 \$)	(24 \$)	(0,01 \$)	Siège social	p. 9, ligne 10
Frais de préparation et coûts de conversion relatifs à la relation avec Aimia à l'égard du programme de fidélisation et à l'acquisition d'une part de 50 % des comptes de cartes de crédit Visa Aéroplan existants de la CIBC	22 \$	16 \$	0,01 \$	Services de détail au Canada	p. 5, ligne 10
<b>Excluant les éléments à noter précités</b>					
<b>Bénéfice net et BPA (dilué) rajustés<sup>3</sup></b>	<b>2 167 \$</b>		<b>1,15 \$</b>		

1. Incluant la charge d'amortissement des immobilisations incorporelles de 13 M\$, déduction faite des impôts, se rapportant à TD Ameritrade Holding Corporation. L'amortissement des logiciels est inclus dans l'amortissement des immobilisations incorporelles; cependant, il n'est pas inclus aux fins des éléments à noter, qui ne comprennent que l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises par suite de regroupements d'entreprises.

2. Cette colonne renvoie à certaines pages de notre trousse Information financière supplémentaire du T3 2014, accessible sur notre site Web au [www.td.com/francais/investisseurs](http://www.td.com/francais/investisseurs).

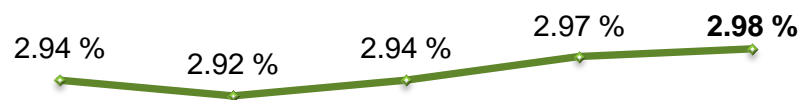
3. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 4.

### Faits saillants

- Marge d'intérêt nette sur les actifs productifs moyens de 2,98 %, en hausse de 1 pdb sur 3 mois et de 4 pdb sur 12 mois
  - En raison surtout de l'ajout d'Aéroplan

### Marge d'intérêt nette

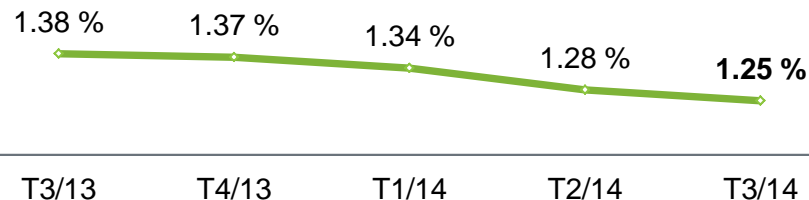
#### Marge sur les actifs productifs moyens



#### Marge sur les prêts



#### Marge sur les dépôts



# Services de détail au Canada

## Croissance des dépôts

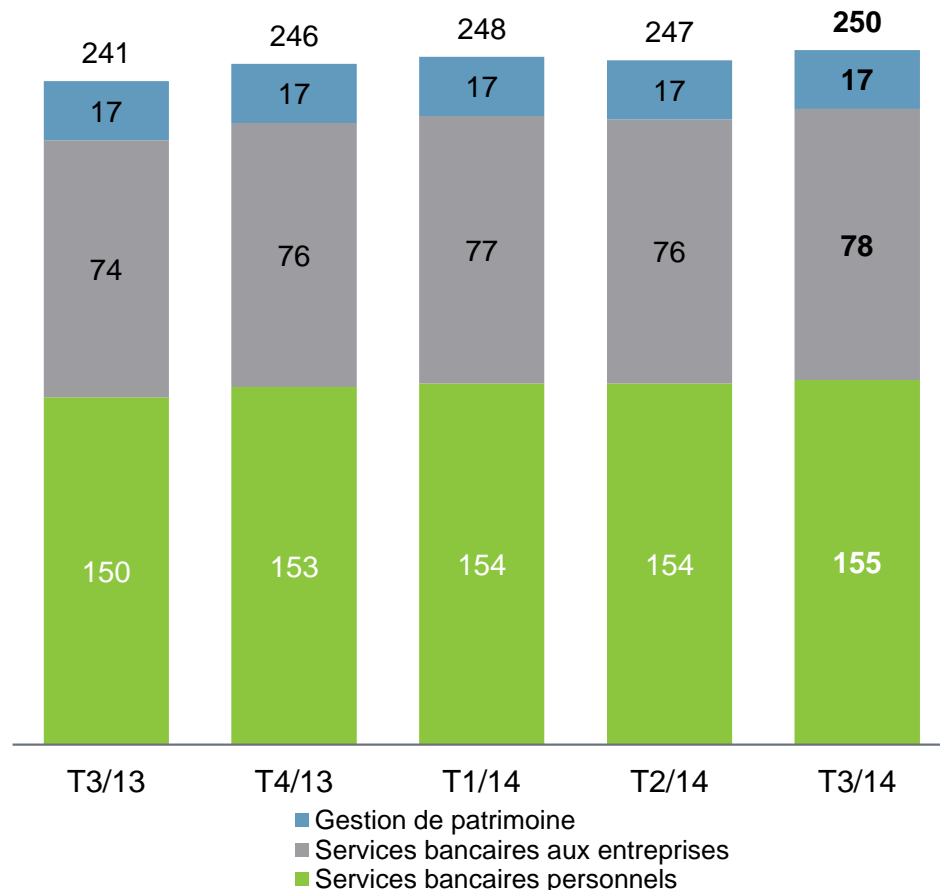


### Faits saillants

- Croissance des volumes moyens des dépôts de particuliers de 3 % sur 12 mois
  - La hausse des comptes-chèques et d'épargne de 11 % a été annulée en partie par la baisse des dépôts à terme
- Croissance des volumes moyens des dépôts d'entreprises de 6 % sur 12 mois
- Croissance des volumes moyens des dépôts de Gestion de patrimoine de 1 % sur 12 mois

### Moyenne des dépôts (en G\$)

Croissance de 4 % sur 12 mois





# Services de détail au Canada

## Croissance des prêts

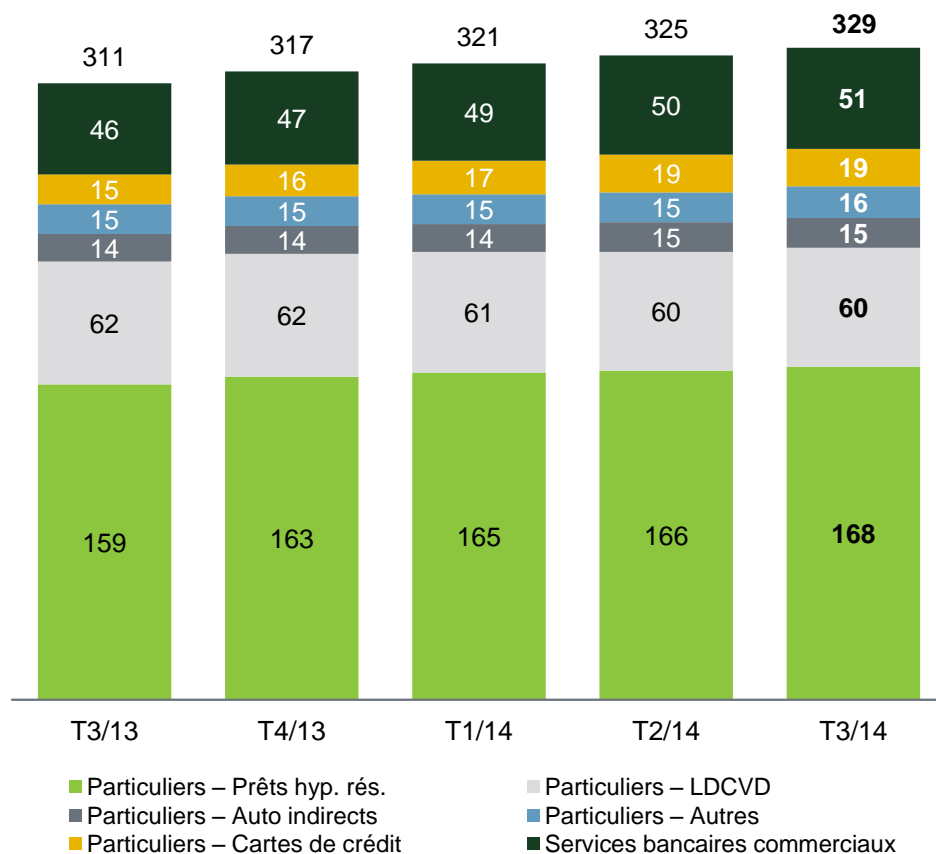


### Faits saillants

- Croissance solide des volumes de prêts aux particuliers, soit de 5 % sur 12 mois
  - Croissance du crédit garanti par des biens immobiliers de 3 % sur 12 mois
- Forte croissance des volumes de prêts aux entreprises, soit de 11 % sur 12 mois
- Soldes de cartes de crédit en hausse de 26 % sur 12 mois surtout en raison d'Aéroplan

### Moyenne des prêts (en G\$)

Croissance de 6 % sur 12 mois



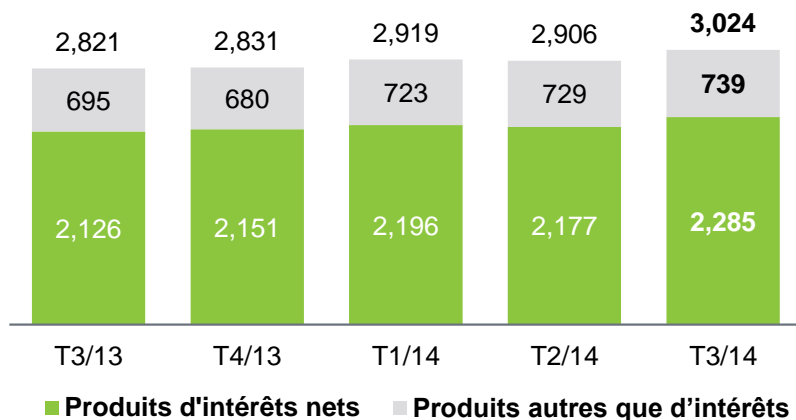
# Services de détail au Canada

## Services bancaires personnels et commerciaux



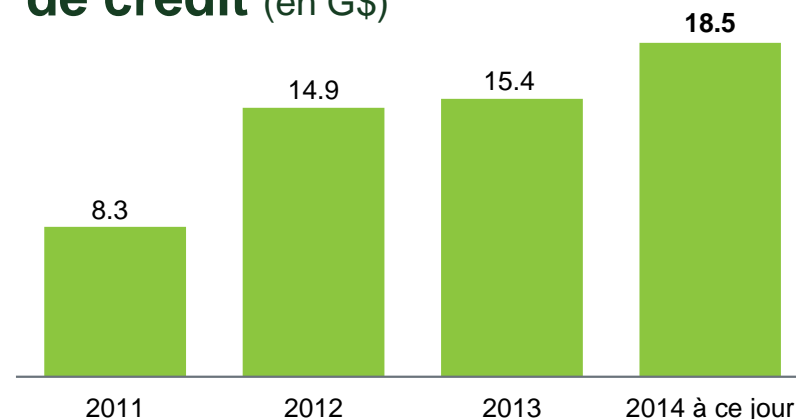
### Produits

(en M\$)



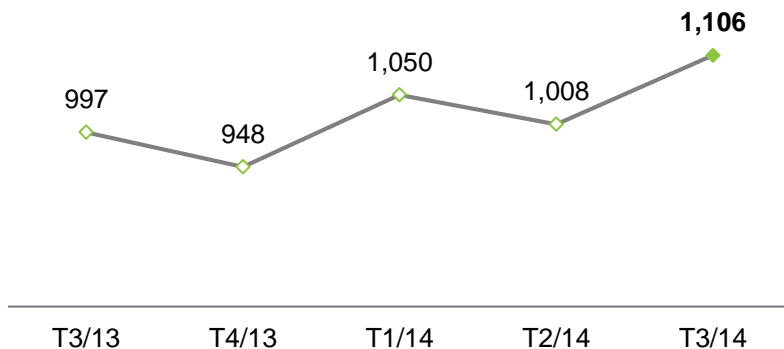
### Moyenne des soldes des cartes de crédit

(en G\$)



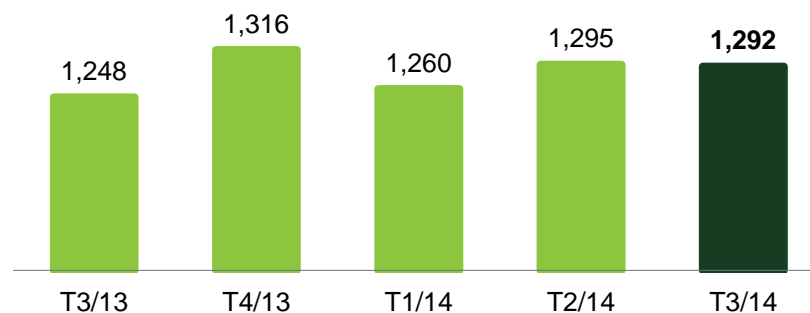
### Bénéfice net, rajusté<sup>1</sup>

(en M\$)



### Charges, rajustées<sup>1</sup>

(en M\$)



1. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 4. Les charges et le bénéfice net pour le T3 2014 excluent les éléments à noter indiqués à la diapositive 5 et dans le communiqué de presse sur les résultats du T3 2014 de la Banque ([www.td.com/francais/investisseurs](http://www.td.com/francais/investisseurs)).

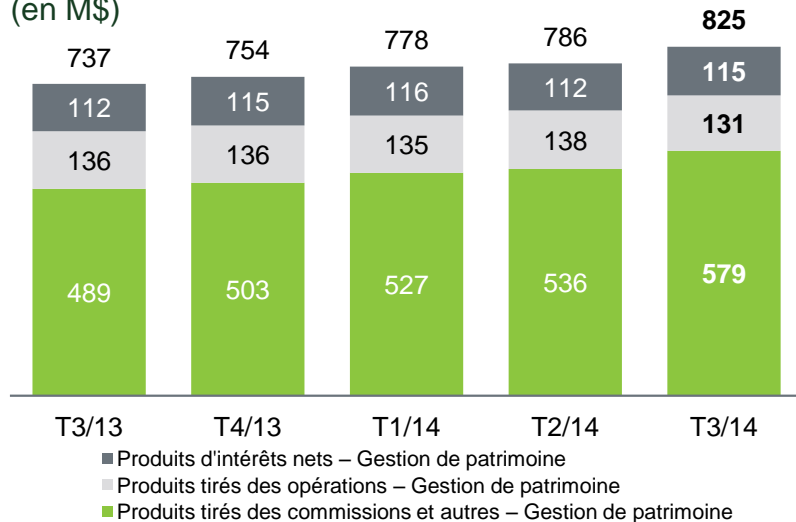
# Services de détail au Canada

## Gestion de patrimoine



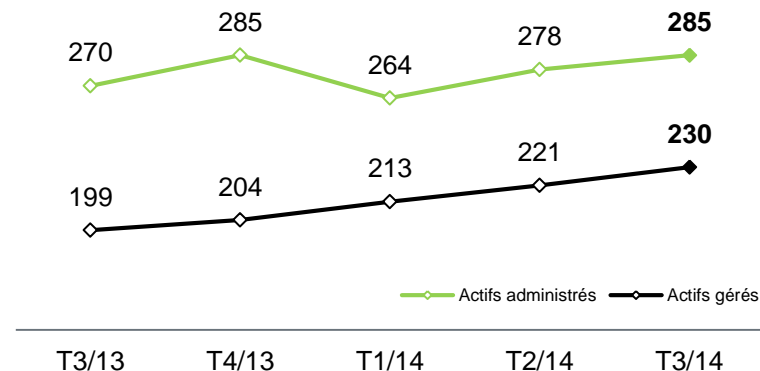
### Produits

(en M\$)



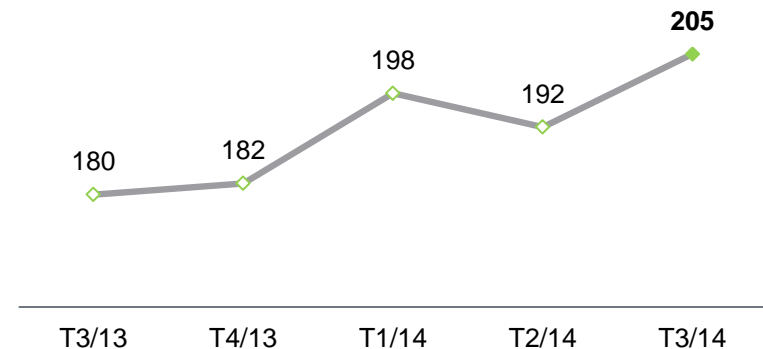
### Actifs administrés<sup>1</sup> et actifs gérés

(en G\$)



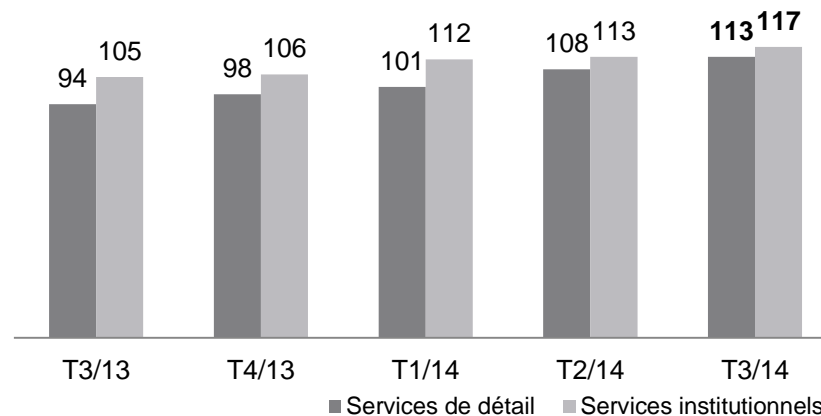
### Bénéfice net

(en M\$)



### Actifs gérés – Services de détail et placements institutionnels

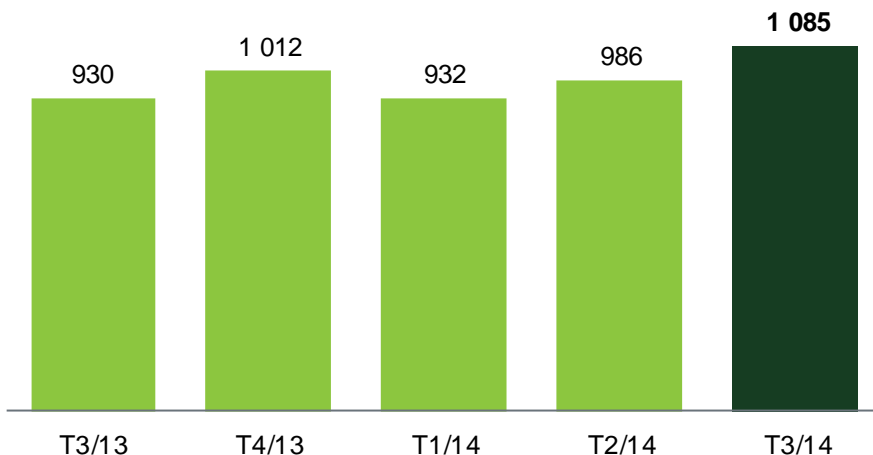
(en G\$)



1. Au T1 2014, les actifs administrés ont été réduits de 29 G\$ en raison de la vente des Services institutionnels canadiens.

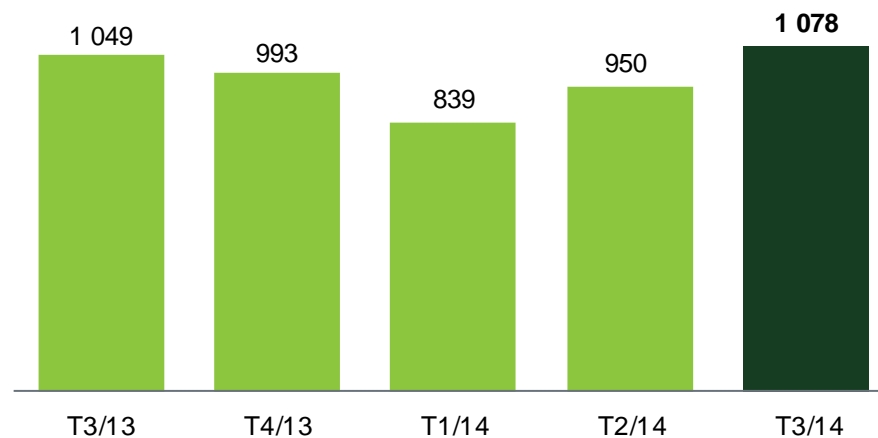
### Produits

(en M\$)



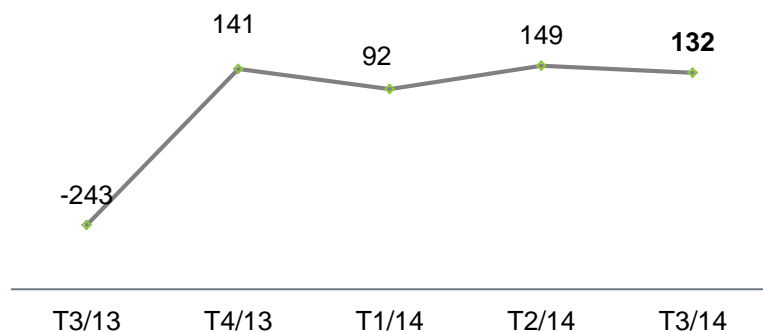
### Primes brutes d'assurance

souscrites (en M\$)



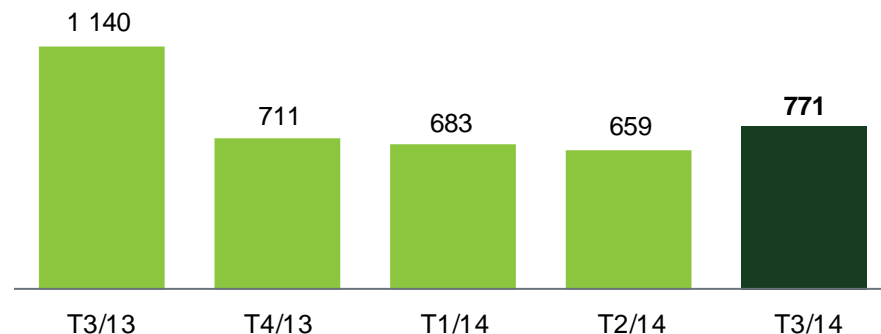
### Bénéfice net

(en M\$)



### Réclamations d'assurance et charges connexes

(en M\$)



# Services de détail aux États-Unis

## Croissance des dépôts

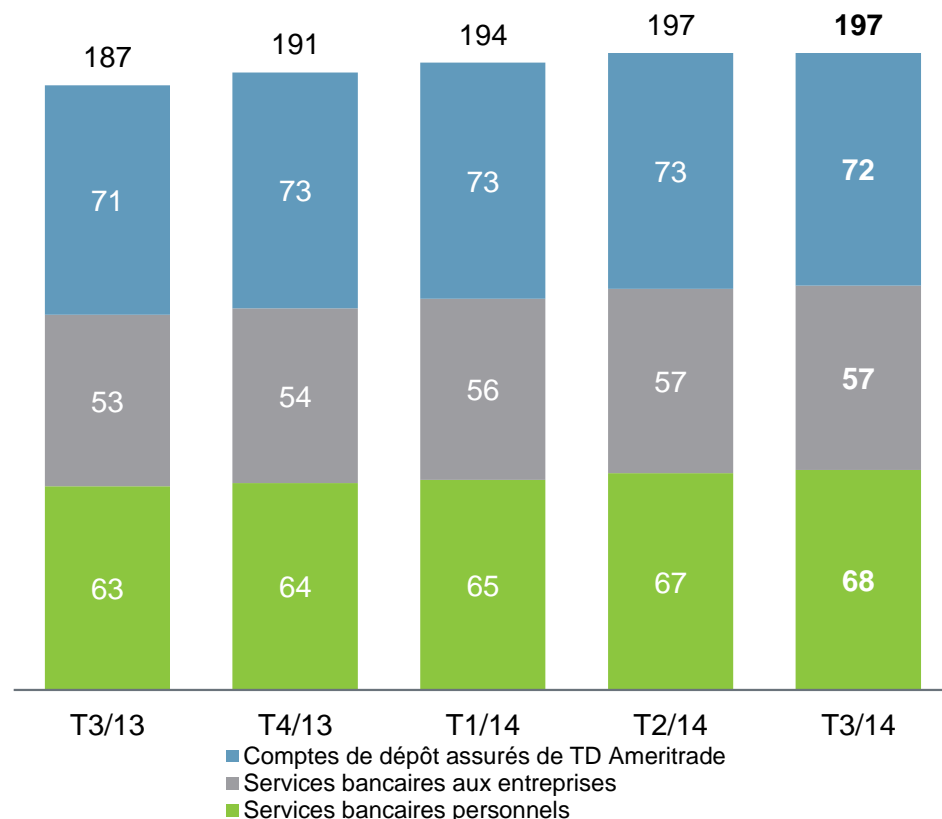


### Faits saillants

- Croissance des volumes moyens des dépôts de particuliers de 6 % sur 12 mois
- Croissance des volumes moyens des dépôts d'entreprises de 7 % sur 12 mois
- Croissance des volumes moyens des comptes de dépôt assurés de TD Ameritrade de 3 % sur 12 mois

### Moyenne des dépôts (en G\$)

Croissance  
de 5 % sur  
12 mois



# Services de détail aux États-Unis

## Croissance des prêts

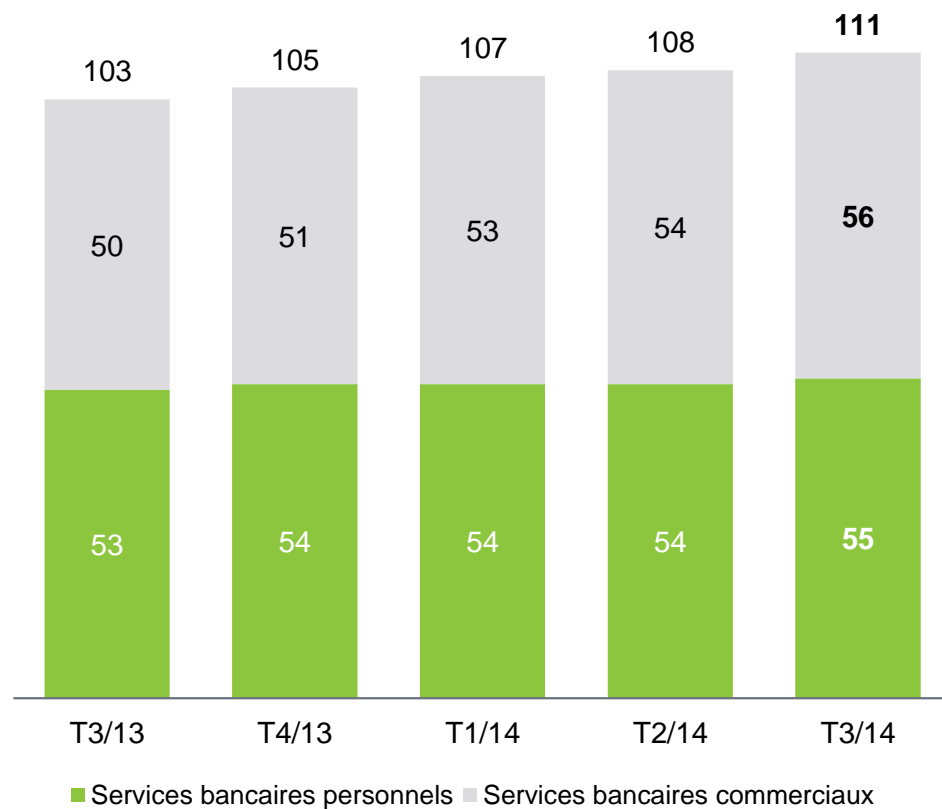


### Faits saillants

- Les prêts personnels moyens ont augmenté de 3 % sur 12 mois
- Les prêts moyens aux entreprises ont progressé de 13 % sur 12 mois

### Moyenne des prêts (en G\$)

Croissance  
de 8 % sur  
12 mois



## Faits saillants

- Quote-part du bénéfice net de TD Ameritrade revenant à la TD : 76 M\$ CA au T3 2014, en hausse de 10 % sur 12 mois, principalement en raison de ce qui suit :
  - Hausse du bénéfice de TD Ameritrade et conversion de change, en partie contrebalancées par la réduction de la participation dans TD Ameritrade

## Résultats de TD Ameritrade

- Bénéfice net de 190 M\$ US au T3 2014, en hausse de 3 % par rapport à l'exercice précédent
- Nombre moyen d'opérations par jour : 401 000, en hausse de 1 % sur 12 mois
- Le total des actifs des clients s'est établi à 650 G\$ US, en hausse de 24 % sur 12 mois

## Quote-part du bénéfice net de TD Ameritrade revenant au Groupe Banque TD<sup>1</sup>

(en M\$ US)



M\$ CA

69 \$

77 \$

68 \$

78 \$

76 \$

T3/13

T4/13

T1/14

T2/14

T3/14

1. La quote-part du bénéfice net en dollars US revenant à la TD correspond à l'apport en dollars CA du bénéfice net de TD Ameritrade au secteur Services de détail aux États-Unis, tel qu'il est indiqué dans les rapports aux actionnaires de la Banque ([www.td.com/francais/investisseurs](http://www.td.com/francais/investisseurs)) pour les trimestres concernés, divisé par le taux de change moyen. Pour de plus amples renseignements, voir le communiqué de presse de TD Ameritrade, accessible au <http://www.amtd.com/newsroom/results.cfm>

## Faits saillants

- La qualité du crédit du portefeuille de crédit garanti par des biens immobiliers (CGBI) au Canada demeure élevée, grâce à la résilience continue du marché canadien de l'habitation.

Portefeuille		T3 2014
Portefeuille de CGBI au Canada	Solde brut des prêts	231 G\$
	Pourcentage des prêts assurés	63 %
	Ratio prêt-valeur (RPV) actuel des prêts hypothécaires non assurés <sup>1</sup>	61 %
Prêts consentis aux acheteurs de copropriétés (prêts hypothécaires résidentiels)	Solde brut des prêts	29 G\$
	Pourcentage des prêts assurés	73 %
Prêts consentis aux acheteurs de copropriétés (LDCVD)	Solde brut des prêts	6 G\$
	Pourcentage des prêts assurés	42 %

Thème	Position de la TD
Qualité du crédit des prêts consentis aux acheteurs de copropriétés	<ul style="list-style-type: none"> <li>RPV, cote de crédit et taux de défaillance en phase avec le portefeuille global</li> </ul>
Exposition aux prêts consentis aux promoteurs de copropriétés de grande hauteur	<ul style="list-style-type: none"> <li>Stabilité des volumes des portefeuilles, qui comptent pour environ 1,6 % du portefeuille des Services bancaires commerciaux au Canada</li> <li>Exposition limitée aux emprunteurs ayant de solides antécédents, disposant de liquidités suffisantes et qui entretiennent une relation de longue date avec la TD</li> </ul>

1. Le RPV actuel correspond à la somme du RPV de chaque prêt hypothécaire pondéré par le solde du prêt.



# Portefeuille de prêts bruts (acceptations bancaires comprises)



## Soldes (en G\$ CA, sauf indication contraire)

	T2 2014	T3 2014
<b>Portefeuille des Services de détail au Canada</b>	<b>326,2 \$</b>	<b>332,5 \$</b>
<b>Services bancaires personnels</b>	<b>275,0 \$</b>	<b>280,2 \$</b>
Prêts hypothécaires résidentiels	166,7	170,9
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	60,2	59,8
Prêts automobiles indirects	15,0	15,7
Lignes de crédit non garanties	8,5	8,6
Cartes de crédit	18,0	18,2
Autres prêts aux particuliers	6,6	7,0
<b>Services bancaires commerciaux (y compris Services bancaires aux petites entreprises)</b>	<b>51,2 \$</b>	<b>52,3 \$</b>
<b>Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (montants en \$ US)</b>	<b>107,3 \$ US</b>	<b>110,6 \$ US</b>
<b>Services bancaires personnels</b>	<b>53,6 \$ US</b>	<b>54,5 \$ US</b>
Prêts hypothécaires résidentiels	20,4	20,5
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) <sup>1</sup>	10,3	10,4
Prêts automobiles indirects	15,7	16,3
Cartes de crédit	6,7	6,8
Autres prêts aux particuliers	0,5	0,5
<b>Services bancaires commerciaux</b>	<b>53,7 \$ US</b>	<b>56,1 \$ US</b>
Immobilier non résidentiel	12,1	12,4
Immobilier résidentiel	3,3	3,5
Commercial et industriel	38,3	40,2
<b>Opérations de change – portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U.</b>	<b>10,3 \$</b>	<b>9,9 \$</b>
<b>Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (en \$ CA)</b>	<b>117,6 \$</b>	<b>120,5 \$</b>
<b>Portefeuille des Services bancaires de gros<sup>2</sup></b>	<b>22,5 \$</b>	<b>24,0 \$</b>
<b>Autres<sup>3</sup></b>	<b>1,8 \$</b>	<b>1,8 \$</b>
<b>Total</b>	<b>468,0 \$</b>	<b>478,8 \$</b>

1. LDCVD aux É.-U. comprend les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.

2. Le portefeuille des Services bancaires de gros comprend les prêts aux entreprises et les autres prêts bruts et acceptations des Services bancaires de gros.

3. « Autres » comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts du secteur Siège social.

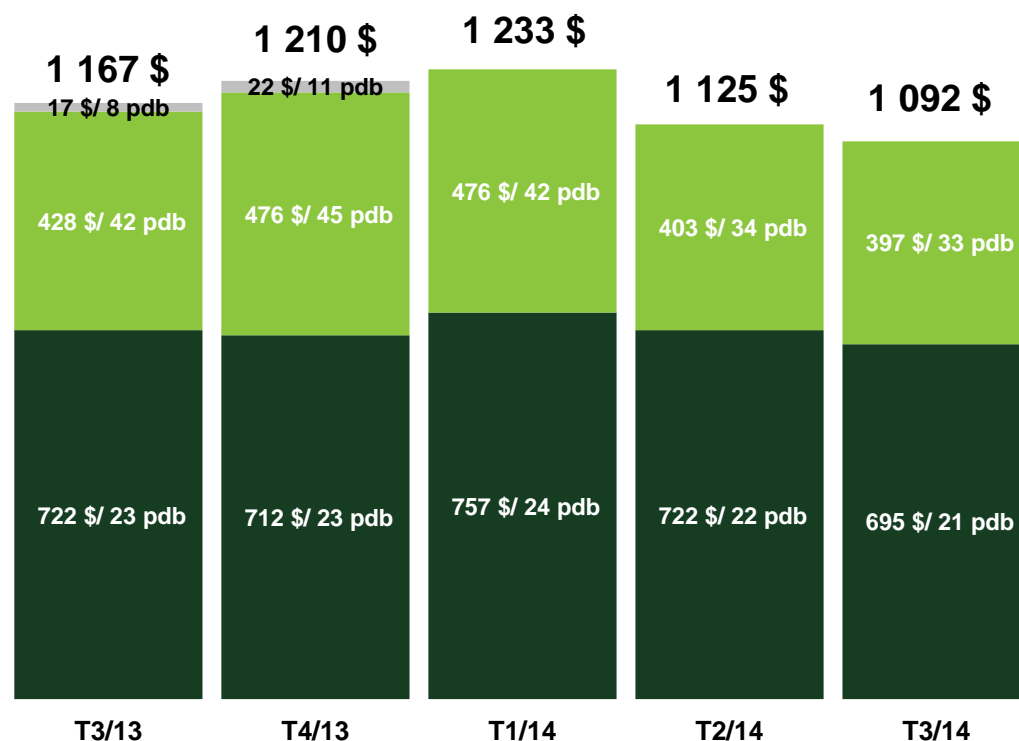
Remarque : Le total des chiffres peut ne pas correspondre à 100 % en raison de l'emploi de chiffres arrondis.

Excluent les titres de créance classés comme prêts.

# Formations de prêts douteux bruts par portefeuille



## Formations de prêts douteux bruts<sup>1</sup> : en M\$ et ratios<sup>2</sup>



## Faits saillants

- Les formations de prêts douteux bruts sont demeurés stables pour le trimestre

	T3/13	T4/13	T1/14	T2/14	T3/14	
<b>TD</b>	27	27	27	24	23	<i>pdb</i>
Homologues au Canada <sup>4</sup>	21	20	16	15	N. d.	<i>pdb</i>
Homologues aux États-Unis <sup>5</sup>	34	29	26	25	N. d.	<i>pdb</i>

- Autres<sup>3</sup>
- Portefeuille des Services bancaires de gros
- Portefeuille des Services de détail aux É.-U.
- Portefeuille des Services de détail au Canada

1. Les formations de prêts douteux bruts représentent les ajouts aux acceptations et prêts douteux pendant le trimestre, à l'exclusion de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur et des titres de créance classés comme prêts.

2. Ratio de formation des prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.

3. « Autres » comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts du secteur Siège social.

4. Moyenne des homologues au Canada : BMO, BNS, CIBC et RBC; les données incluent les titres de créance classés comme prêts.

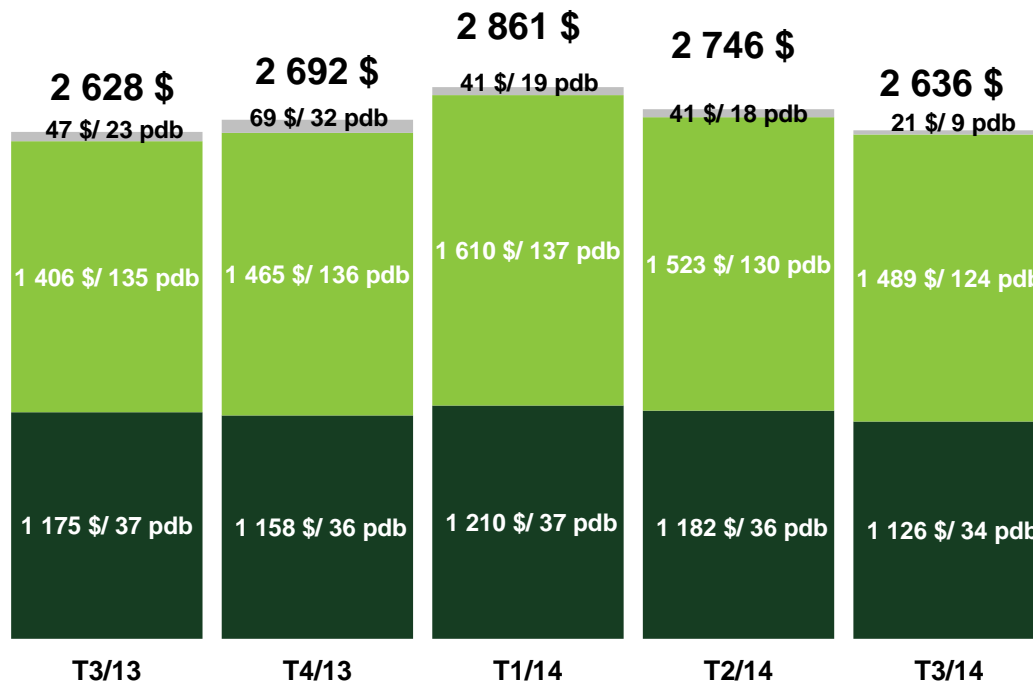
5. Moyenne des homologues aux États-Unis : BAC, C, JPM, USB et WFC (ajout d'actifs à intérêt non comptabilisé / prêts bruts moyens).

N. d. : non disponible

# Prêts douteux bruts par portefeuille



## Prêts douteux bruts<sup>1</sup> : en M\$ et ratios<sup>2</sup>



## Faits saillants

- Baisse des prêts douteux bruts dans l'ensemble du portefeuille
- La baisse aux États-Unis est imputable aux règlements continus touchant les prêts immobiliers commerciaux
- Amélioration au Canada attribuable surtout au crédit garanti par des biens immobiliers

	T3/13	T4/13	T1/14	T2/14	T3/14	
	60	60	62	59	55	<i>pdb</i>
Homologues au Canada <sup>4</sup>	75	73	71	68	N. d.	<i>pdb</i>
Homologues aux États-Unis <sup>5</sup>	178	165	161	148	N. d.	<i>pdb</i>

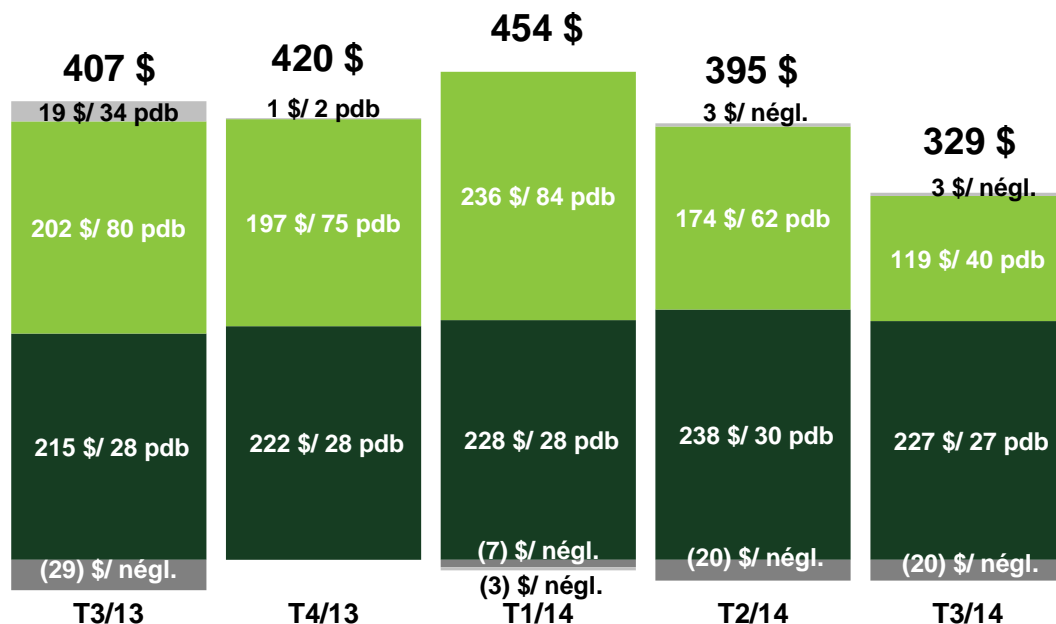
- Autres<sup>3</sup>
- Portefeuille des Services bancaires de gros
- Portefeuille des Services de détail aux États-Unis
- Portefeuille des Services de détail au Canada

1. Les prêts douteux bruts ne tiennent pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur et des titres de créance classés comme prêts.  
 2. Ratio des prêts douteux bruts : prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts (tous les deux au comptant) par portefeuille.  
 3. « Autres » comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts du secteur Siège social.  
 4. Moyenne des homologues au Canada : BMO, BNS, CIBC et RBC; les données incluent les titres de créance classés comme prêts.  
 5. Moyenne des homologues aux États-Unis : BAC, C, JPM, USB et WFC (prêts improductifs / total des prêts bruts).  
 Négl. : négligeable  
 N. d. : non disponible

# Provision pour pertes sur créances (PPC) par portefeuille



## PPC<sup>1</sup> : en M\$ et ratios<sup>2</sup>



## Faits saillants

- Plus faible taux de PPC en 5 ans
- Amélioration soutenue des prêts automobiles indirects aux États-Unis
- Recouvrements ponctuels importants dans les Services bancaires commerciaux aux États-Unis

	37	38	40	35	28	<i>pdb</i>
1						
Homologues au Canada <sup>5</sup>	25	31	27	28	N. d.	<i>pdb</i>
Homologues aux États-Unis <sup>6</sup>	29	41	55	44	N. d.	<i>pdb</i>

- Autres<sup>3</sup>
- Portefeuille des Serv. banc. de gros<sup>4</sup>
- Portefeuille des Services de détail aux É.-U.
- Portefeuille des Services de détail au Canada

1. La PPC exclut l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur, les titres de créance classés comme prêts et les éléments à noter.

2. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations.

3. « Autres » comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts du secteur Siège social.

4. La PPC des Services bancaires de gros exclut les primes sur les swaps sur défaillance de crédit : T1 2014, 5 M\$ / T4 2013, 6 M\$.

5. Moyenne des homologues au Canada : BMO, BNS, CIBC et RBC; les PPC des homologues excluent les augmentations de la provision pour pertes sur créances subies mais non encore décelées. Les données incluent les titres de créance classés comme prêts.

6. Moyenne des homologues aux États-Unis : BAC, C, JPM, USB et WFC.

Négl. : négligeable; N. d. : non disponible

# Services bancaires personnels au Canada



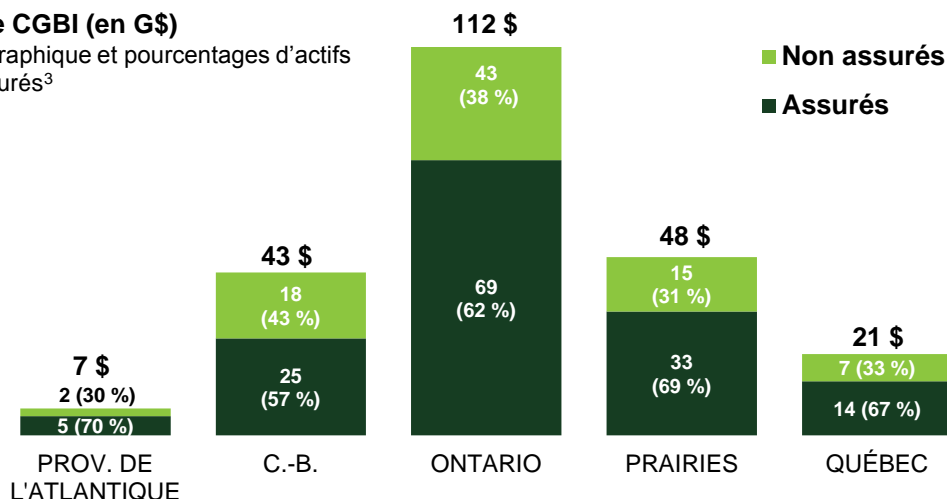
T3 2014				
Services bancaires personnels au Canada <sup>1</sup>	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts/prêts	Prêts douteux bruts (en M\$)	PPC <sup>2</sup> (en M\$)
Prêts hypothécaires résidentiels	171	0,26 %	440	4
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	60	0,46 %	273	2
Prêts automobiles indirects	16	0,26 %	40	35
Lignes de crédit non garanties	8	0,52 %	45	27
Cartes de crédit	18	0,92 %	167	112
Autres prêts aux particuliers	7	0,27 %	19	15
<b>Total des Services bancaires personnels au Canada</b>	<b>280 \$</b>	<b>0,35 %</b>	<b>984 \$</b>	<b>195 \$</b>
Variation par rapp. au T2 2014	5 \$	(0,03 %)	(49 \$)	14 \$

## Faits saillants

- La qualité du crédit reste élevée dans le portefeuille des Services bancaires personnels au Canada.
- Publication du solde de réserve lié aux inondations en Alberta

### Portefeuille de CGBI (en G\$)

Répartition géographique et pourcentages d'actifs assurés/non assurés<sup>3</sup>



### RPV des prêts hypothécaires non assurés (%)<sup>3</sup>

T3 2014 <sup>4</sup>	68	57	60	64	65
T2 2014 <sup>4</sup>	68	58	59	63	65

1. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. Provision pour pertes sur créances qui ne sont pas individuellement considérables exclut tout changement à la provision pour pertes sur créances subies mais non encore décelées.

3. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.

4. Le rapport prêt-valeur (RPV) est établi en fonction du prix moyen désaisonnalisé par grande ville (Association canadienne de l'immeuble) et correspond à la somme du RPV de chaque prêt hypothécaire pondéré par le solde du prêt, conformément aux données présentées par nos homologues.

# Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada



Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada	T3 2014		
	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	PPC <sup>1</sup> (en M\$)
Services bancaires commerciaux <sup>2</sup>	52	142	15
Services bancaires de gros	24	21	3
<b>Total des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada</b>	<b>76 \$</b>	<b>163 \$</b>	<b>18 \$</b>
Variation par rapp. au T2 2014	2 \$	(27 \$)	(18 \$)

## Faits saillants

- Le portefeuille des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada continue d'afficher de bons résultats

Répartition par secteur	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Provision <sup>1</sup> (en M\$)
Immobilier résidentiel	14,4	20	12
Immobilier non résidentiel	9,8	7	2
Services financiers	12,3	0	0
Gouv./fonction publique/santé et services sociaux	8,6	11	3
Ressources <sup>3</sup>	4,8	15	9
Produits de consommation <sup>4</sup>	3,9	37	23
Industriel / manufacturier <sup>5</sup>	3,6	21	15
Agriculture	4,3	7	1
Automobile	3,6	1	1
Autres <sup>6</sup>	11,1	44	32
<b>Total</b>	<b>76,3 \$</b>	<b>163 \$</b>	<b>98 \$</b>

1. La provision pour pertes sur créances relatives à des contreparties particulières et qui ne sont pas individuellement significatives exclut tout changement à la provision pour pertes sur créances subies mais non encore décelées.
2. Incluant les Services bancaires aux petites entreprises.
3. Les ressources comprennent la foresterie, les métaux et mines, les pipelines ainsi que le pétrole et le gaz.
4. Les produits de consommation comprennent les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.
5. Le secteur industriel/manufacturier comprend la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et la vente de gros.
6. La catégorie « Autres » comprend l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les services, notamment professionnels, ainsi que d'autres secteurs.

# Services bancaires personnels aux États-Unis



Services bancaires personnels aux États-Unis <sup>1</sup>	T3 2014			
	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts/prêts	Prêts douteux bruts (en M\$)	PPC <sup>2</sup> (en M\$)
Prêts hypothécaires résidentiels	22	1,25 %	278	0
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) <sup>3</sup>	11	2,53 %	285	9
Prêts automobiles indirects	18	0,65 %	116	27
Cartes de crédit	7	1,56 %	115	75
Autres prêts aux particuliers	0,5	0,89 %	5	14
<b>Total des Services bancaires personnels aux É.-U.</b>	<b>59 \$</b>	<b>1,34 %</b>	<b>799 \$</b>	<b>125 \$</b>
Variation par rapp. au T2 2014	0 \$	0,01 %	10 \$	(68 \$)

## Faits saillants

- Solide performance dans tous les portefeuilles de crédit de consommateur

### Portefeuille du CGBI aux É.-U.<sup>1</sup>

Distribution du rapport prêt-valeur (RPV) indexé et cotes FICO mises à jour<sup>4</sup>

RPV estimatif actuel	Prêts hypothécaires résidentiels	LDCVD de 1 <sup>er</sup> rang	LDCVD de 2 <sup>e</sup> rang	Total
> 80 %	8 %	15 %	36 %	14 %
De 61 à 80 %	48 %	32 %	38 %	44 %
<= 60 %	44 %	53 %	27 %	42 %
<b>Cotes FICO actuelles &gt; 700</b>	<b>87 %</b>	<b>87 %</b>	<b>83 %</b>	<b>87 %</b>

1. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. Provision pour pertes sur créances qui ne sont pas individuellement considérables exclut tout changement à la provision pour pertes sur créances subies mais non encore décelées.

3. Les LDCVD comprennent les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.

4. Rapport prêt-valeur établi en fonction de la limite de crédit autorisé et du Loan Performance Home Price Index à compter de mai 2014. Cotes FICO mises à jour en juin 2014.

# Services bancaires commerciaux aux États-Unis



Services bancaires commerciaux aux États-Unis <sup>1</sup>	T3 2014		
	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	PPC <sup>2</sup> (en M\$)
<b>Immobilier commercial</b>	<b>17</b>	<b>277</b>	<b>(12)</b>
Immobilier non résidentiel	13	191	(6)
Immobilier résidentiel	4	86	(6)
<b>Commercial et industriel</b>	<b>44</b>	<b>413</b>	<b>(1)</b>
<b>Total Services bancaires commerciaux aux É.-U.</b>	<b>61 \$</b>	<b>690 \$</b>	<b>(13 \$)</b>
Variation par rapp. au T1 2014	2 \$	(44 \$)	(12 \$)

Immobilier commercial	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Commercial et industriel	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)
Bureaux	4,6	58	Santé et services sociaux	6,8	52
Détail	3,9	54	Services professionnels et autres	5,7	82
Appartements	3,0	34	Produits de consommation <sup>3</sup>	4,7	103
Résidentiel à vendre	0,2	38	Industriel/manufacturier <sup>4</sup>	5,4	72
Industriel	1,3	27	Gouvernement/secteur public	5,9	17
Hôtels	0,8	26	Services financiers	1,8	22
Terrains commerciaux	0,1	12	Automobile	2,0	16
Autres	3,2	28	Autres <sup>5</sup>	11,5	49
<b>Total Immobilier commercial</b>	<b>17 \$</b>	<b>277 \$</b>	<b>Total Commercial et industriel</b>	<b>44 \$</b>	<b>413 \$</b>

## Faits saillants

- La qualité des portefeuilles continue de s'améliorer
- Les recouvrements importants dans le secteur Commercial et industriel ont entraîné une baisse de la PPC
- On s'attend à des taux de recouvrement plus stables

1. À l'exclusion des prêts acquis ayant subi une perte de valeur et des titres de créance classés comme prêts.

2. La provision pour pertes sur créances relatives à des contreparties particulières et qui ne sont pas individuellement significatives exclut tout changement à la provision pour pertes sur créances subies mais non encore décelées.

3. Les produits de consommation comprennent les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.

4. Le secteur industriel/manufacturier comprend la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et la vente de gros.

5. La catégorie « Autres » comprend l'agriculture, l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les ressources ainsi que d'autres secteurs.



**Téléphone :**  
416-308-9030  
ou 1-866-486-4826

**Courriel :**  
tdir@td.com

**Site Web :**  
[www.td.com/francais/investisseurs](http://www.td.com/francais/investisseurs)



**Grand prix des meilleures relations avec les investisseurs :**  
Sociétés à forte capitalisation

**Meilleures relations avec les investisseurs par secteur :**  
Services financiers

**Meilleures relations avec les investisseurs par un chef de la direction :**  
Sociétés à forte capitalisation

**Meilleures relations avec les investisseurs par un chef des finances :**  
Sociétés à forte capitalisation

**Meilleure information financière**



**Groupe Banque TD**  
**Présentation sur les résultats trimestriels**  
**T3 2014**

---

Le jeudi 28 août 2014